

Investor Club Association

ICN

IC e-newsletter
www.ic.or.th

▶ **Highlight News**



การจัดทำข้อมูลการส่งออก
เพื่อการตัดสินใจชีวิตธุรกิจ
แบบไร้เอกสาร



กระโดดข้ามกำแพงที่มองไม่เห็น

เศรษฐกิจกระแสใหม่ กลไกขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทย



Success



TECHNOLOGY



Innovation
Branding
Solution
Marketing
Analysis
Ideas
Success
Management




สมาคมสโมสรนักลงทุน
Investor Club Association

“หากคิดว่า**การกรอกข้อมูล**
เป็นเรื่องยากสำหรับคุณ”



ICe-Expert

“ง่ายสำหรับคุณ... ยื่นขออนุญาตนำเข้าช่างฝีมือและผู้ชำนาญการด้วยระบบ e-Expert
พร้อมบริการติดต่อประสานงาน สำนักงานตรวจคนเข้าเมือง และกรมการจัดหางาน
แบบเบ็ดเสร็จครบวงจร”

 0 2936 1429

คุณอภิชาติ ต่อ 314 apichartp@ic.or.th
คุณชลพัชร ต่อ 315 chonlapatchp@ic.or.th

 www.ic.or.th



สมาคมสโมสรนักลงทุน
Investor Club Association



04

เศรษฐกิจกระแสใหม่
กลไกขับเคลื่อนเศรษฐกิจไทย



07

การจัดทำข้อมูลการส่งออก
เพื่อการตัดสินใจชีวิตคุณแบบไร้โอกาส



09

เสริมสร้างทักษะใหม่ เพื่ออนาคตที่สดใส (2)



13

ข้อพิพาทในการ
ดำเนินธุรกิจระหว่างประเทศ

16



กระโดดข้ามกำแพง
ที่มองไม่เห็น

Editor's Note

“เย็นชุ่มจ้ำรับวันสงกรานต์” เข้าสู่เดือนเมษายน เดือนแห่งความสนุกสนานรื่นเริงจากการละเล่นแบบไทย ๆ สัมผัสความเย็นชื่นใจจากสายน้ำที่สะอาด เท รด กระบหน้า และพิวกาย ช่วยสร้างความชุ่มชื้น จ้าใจ และยังเป็นช่วงที่สุขกายสุขใจอย่างยิ่ง จากการได้กลับบ้านต่างจังหวัดเพื่อกราบขอพรพ่อ แม่ ญาติผู้ใหญ่ ในช่วงวันหยุดสงกรานต์นี้อีกด้วย

แม้จะเป็นช่วงเทศกาลที่คนทำงานอย่างเรา ๆ ได้พักผ่อนกัน แต่ก็ยังคงเป็นช่วงเวลาของการผลักดันฐานะทางเศรษฐกิจของภาครัฐ เพื่อก้าวไปสู่การเป็นประเทศที่มีเทคโนโลยีและนวัตกรรมอันเป็นส่วนสำคัญของกระบวนการในภาคอุตสาหกรรมทุกประเภทกิจการ เพื่อให้สอดคล้องกับสมัยและเศรษฐกิจของโลกปัจจุบันที่อยู่ในยุคอุตสาหกรรม 4.0

โดยภาครัฐได้เน้นย้ำการผลักดัน ส่งเสริม และกระตุ้นให้ประเทศก้าวสู่การเป็น “ประเทศไทย 4.0” ที่มีการใช้เทคโนโลยีขั้นสูง มีการวิจัยและพัฒนาโดยบุคลากรที่มีศักยภาพและเชี่ยวชาญ และการปฏิรูปเศรษฐกิจของประเทศที่สำคัญต่อการสร้างขีดความสามารถของระบบเศรษฐกิจ ได้แก่ เศรษฐกิจกระแสใหม่ หรือ New Economy

เศรษฐกิจกระแสใหม่ ที่ภาครัฐชูขึ้นมาปฏิรูปลั้นประกอบด้วย เศรษฐกิจชีวภาพ (Bio Economy) เศรษฐกิจเชิงสร้างสรรค์และเชิงวัฒนธรรม (Creative and Cultural Economy) เศรษฐกิจดิจิทัล (Digital Economy) เศรษฐกิจเพื่อสังคม (Social Economy) และเศรษฐกิจผู้สูงอายุ (Silver Economy) โดยทั้ง 5 ภาคเศรษฐกิจนี้ จะมุ่งเน้นการใช้จุดแข็งของประเทศ เช่น ดันทุนทางสังคมและวัฒนธรรม ดันทุนทางทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม และภูมิปัญญาท้องถิ่น เป็นเครื่องมือสำคัญในการขับเคลื่อน ซึ่งแน่นอนว่าเศรษฐกิจกระแสใหม่เหล่านี้จะมีความสำคัญต่อการขับเคลื่อนระบบเศรษฐกิจของประเทศโดยรวมอย่างมาก

สมาคมสโมสรนักลงทุณพร้อมสนับสนุนโครงการปฏิรูปเศรษฐกิจของภาครัฐ พร้อมรองรับผู้ประกอบการและบริษัทที่ได้รับส่งเสริมการลงทุนในกิจการที่เกี่ยวข้องทั้ง 5 ภาคเศรษฐกิจ ด้วยระบบการให้บริการที่ดี สะดวก และรวดเร็ว สามารถให้บริการได้ทุกที่ ตลอด 24 ชั่วโมง ผ่านการให้บริการแบบออนไลน์ โดยท่านสามารถสอบถามข้อมูลด้านบริการเพิ่มเติมได้ที่ โทรศัพท์ 0 2936 1429 ต่อ 700 หรือ ติดตามข้อมูลข่าวสารได้ทาง www.ic.or.th

บรรณาธิการ

ที่ปรึกษา

- วิจารณ์ ศิริวัน
- สุกัญญา แสงเดือน

บรรณาธิการบริหาร

ณัฐพงษ์ วัฒนไทยสวัสดิ์

บรรณาธิการ

มยุรีย์ งามวงษ์

กองบรรณาธิการ

- กฤตยา วิชัยดิษฐ์ • กฤษดา ทับทิม
- ปริญญา ศรีอนันต์

ออกแบบ / โฆษณา / งานสมาชิก

มยุรีย์ งามวงษ์

เจ้าของ

สมาคมสโมสรนักลงทุณ

ผลิตโดย

กองบรรณาธิการ ICN

ติดต่อ

ฝ่ายบริการสมาชิกและนักลงทุณ

สมาคมสโมสรนักลงทุณ

โทรศัพท์ : 0 2936 1429 ต่อ 211

โทรสาร : 0 2936 1441-2

e-mail : icn@ic.or.th



เศรษฐกิจกระแสใหม่ กลไกขับเคลื่อน เศรษฐกิจไทย



มยุรีย์ งามวงษ์
mayureen@ic.or.th

นโยบายขับเคลื่อนประเทศไทยเพื่อให้ก้าวข้ามการเป็นประเทศกับดักรายได้ปานกลาง สู่ประเทศที่มีรายได้ระดับสูงของภาคีรัฐที่มุ่งมั่นตั้งเป้าหมายจะยกระดับจากการเป็นประเทศ “รับจ้างผลิตสินค้า” ให้กลายเป็นประเทศที่มีความสามารถในการ “พัฒนานวัตกรรม” โดยการนำนวัตกรรม เทคโนโลยี และความคิดสร้างสรรค์ เป็นกลไกสำคัญในการขับเคลื่อน

การขับเคลื่อนโดยการปฏิรูปเศรษฐกิจของประเทศที่สำคัญต่อการสร้างขีดความสามารถของระบบเศรษฐกิจ ที่เรียกว่า “เศรษฐกิจกระแสใหม่ หรือ New Economy” ซึ่งเป็นเศรษฐกิจหลักที่จะหนุนให้ประเทศไทยก้าวไปสู่จุดเปลี่ยนสำคัญ ด้วยการใช้จุดแข็งของประเทศ เช่น ต้นทุนทางสังคมและวัฒนธรรม ต้นทุนทางทรัพยากรธรรมชาติและสิ่งแวดล้อม และภูมิปัญญาท้องถิ่น เป็นเครื่องมือสำคัญ ประกอบด้วย 5 ภาคเศรษฐกิจหลัก ได้แก่

1. เศรษฐกิจชีวภาพ (Bio Economy)

เป็นการใช้ศักยภาพที่มีอยู่ของชีวภาพในประเทศ มาทำให้เกิดมูลค่าทางเศรษฐกิจ โดยการวิจัยและพัฒนาชีวภาพเหล่านั้นให้กลายเป็นผลิตภัณฑ์ชีวภาพที่มีมูลค่าสามารถส่งออกไปจำหน่ายได้ โดยเฉพาะผลิตภัณฑ์ชีวภาพที่เกี่ยวข้องกับการเกษตร ยา หรือสาธารณสุข บริการทางการแพทย์ อาหาร รวมถึงอุตสาหกรรมพลาสติกชีวภาพด้วย



2. เศรษฐกิจเชิงสร้างสรรค์และเชิงวัฒนธรรม (Creative and Cultural Economy)

เป็นการพัฒนาระบบเศรษฐกิจโดยใช้องค์ความรู้ ความคิดสร้างสรรค์ ทรัพย์สินทางปัญญา ที่เชื่อมโยงกับพื้นฐานทางประวัติศาสตร์ วัฒนธรรม เทคโนโลยี และนวัตกรรมสมัยใหม่ ในการผลิตสินค้าและบริการในรูปแบบใหม่ ซึ่งสร้างมูลค่าเพิ่มทางเศรษฐกิจ หรือคุณค่าทางสังคม

เศรษฐกิจกระแสใหม่

(ได้รับความเห็นชอบจาก ส.ป.ท. เรียบร้อยแล้ว)



Cross-cutting Issues

ธุรกิจเทคโนโลยีใหม่ (Tech Start-up) ทรัพย์สินทางปัญญา พัฒนาศักยภาพ โครงสร้างพื้นฐาน

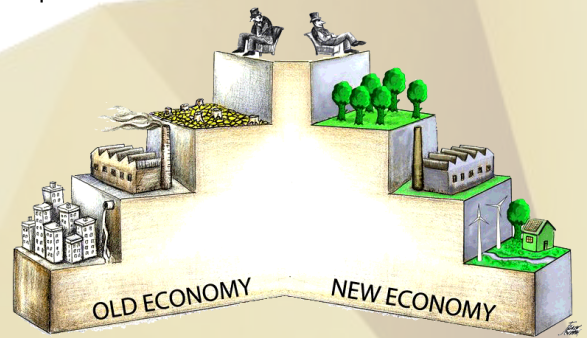
3. เศรษฐกิจดิจิทัล (Digital Economy)


คือเศรษฐกิจที่ใช้เทคโนโลยีสารสนเทศให้เกิดประโยชน์และเกิดการพัฒนาด้านเศรษฐกิจ ปัจจุบันประเทศไทยมีการใช้เทคโนโลยีสารสนเทศอยู่ในระดับกลาง และยังไม่มีการนำมาใช้ให้เกิดประโยชน์ในการเพิ่มมูลค่าทางเศรษฐกิจอย่างจริงจัง แม้เทคโนโลยีและการสื่อสารจะแทรกซึมอยู่ในทุกกระบวนการของทุกภาคส่วนก็ตาม ประเทศไทยจึงมีความจำเป็นต้องปฏิรูปการใช้เทคโนโลยีเพื่อไปเพิ่มประสิทธิภาพในทุกการทำงาน โดยภาครัฐได้เป็นแกนนำสำคัญในการปรับเปลี่ยนและนำเทคโนโลยีสารสนเทศมาใช้ในการงานและให้บริการประชาชน ตลอดจนการใช้เทคโนโลยีในการดำเนินธุรกรรมทางการเงินให้เป็นดิจิทัลมากขึ้น



5. เศรษฐกิจผู้สูงอายุ (Silver Economy)

มีความสำคัญอย่างมากในเศรษฐกิจกระแสใหม่ เนื่องจากอนาคตในอีก 20 ปีข้างหน้า ประเทศไทยจะมีผู้สูงอายุเพิ่มขึ้นถึง 20% ของประชากรทั้งหมด โดยจะมีผู้สูงอายุที่ยังเป็นผู้สูงอายุติดสังคม ประมาณ 79.5% ที่นับว่าเป็นผู้สูงอายุที่มีศักยภาพ มีความแข็งแรง และยังสามารถทำงานได้เจกเช่นหนุ่มสาว จึงควรให้ความสำคัญในการจ้างงานอย่างต่อเนื่อง และให้การส่งเสริมในด้านต่าง ๆ แก่สังคมผู้สูงอายุ เช่น การพัฒนาโครงสร้างพื้นฐานและสิ่งแวดล้อมที่เป็นมิตรต่อผู้สูงอายุ สนับสนุนการเกิดตลาดธุรกิจใหม่ ๆ สำหรับผู้สูงอายุ อาทิ อาหารแปรรูปเพื่อสุขภาพ เป็นต้น



โดยเศรษฐกิจกระแสใหม่ทั้ง 5 ภาคเศรษฐกิจได้ผ่านความเห็นชอบจากสภาขับเคลื่อนการปฏิรูปประเทศ หรือ สปท. เรียบร้อยแล้ว นับเป็นจุดเริ่มต้นของการปฏิรูปประเทศไทยที่ขับเคลื่อนระบบเศรษฐกิจอันเป็นแกนหลักในการพัฒนาประเทศ สู่การเป็นประเทศรายได้ระดับสูงและมี การเติบโตทางเศรษฐกิจ (GDP) 3-4% ต่อปี ในอนาคตอันใกล้แน่นอน 

4. เศรษฐกิจเพื่อสังคม (Social Economy)

เป็นการปฏิรูปเศรษฐกิจให้เติบโตไปพร้อมกับ การเติบโตของสังคม โดยเชื่อมโยงระหว่างทุนนิยมกับสังคมนิยม ให้มีการดำเนินการที่เรียกว่า “ธุรกิจเพื่อสังคม” เป็นการสร้างสมดุลใหม่ของการพัฒนาที่ยั่งยืน ลดความเหลื่อมล้ำ แก้ปัญหาสังคม มีการจัดการทรัพยากรที่ดี และรักษาสิ่งแวดล้อม โดยทั้งสามภาคส่วน (รัฐ เอกชน ประชาชน/ประชาสังคม) ในสังคมสามารถเข้ามามีส่วนร่วมในการพัฒนาได้อย่างเป็นรูปธรรมและมีประสิทธิภาพ



ข้อมูลจาก : <https://www.nstda.or.th/th/news/5050-neweconomy>, www.reformvoice.com
ภาพจาก : <https://www.nstda.or.th/th/news/5049-bio-economy>
<https://portside.org/2016-05-18/climate-jobs-and-justice-plan-just-transition-climate-safe-economy>
<https://www.cartoonmovement.com/cartoon/5679>
<https://sciencebusiness.net/news/eu-aims-let-innovators-loose-bioeconomy>



1. ขออนุมัติบัญชีรายการวัตถุดิบ

- 1.1 ขอบัญชีรายการวัตถุดิบ (BIRTMML)
- 1.2 ขอเพิ่มชื่อรายการวัตถุดิบ (BIRDESC)
- 1.3 ขอบัญชีรายการผลิตภัณฑ์และสูตรการผลิต (BIRTFRM)
- 1.4 ขอปรับยอดฐานข้อมูลวัตถุดิบ (BIRTADJ)

2. ขออนุมัติสิ่งปล่อยวัตถุดิบ

- 2.1 ขออนุมัติสิ่งปล่อยวัตถุดิบแบบปกติ
- 2.2 ขออนุมัติสิ่งปล่อยวัตถุดิบแบบคืนอากาศ
- 2.3 ขออนุมัติสิ่งปล่อยวัตถุดิบแบบก่อนการใช้
ธนาคารค้ำประกัน

3. ขออนุญาตพ่อนพันใช้ธนาคารค้ำประกันวัตถุดิบ

- 3.1 ขอพ่อนพันใช้ธนาคารค้ำประกันวัตถุดิบ

4. ขออนุญาตตัดบัญชีวัตถุดิบ

- 4.1 ขอตัดบัญชีวัตถุดิบ
- 4.2 ขอปรับยอดวัตถุดิบ



สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม

0 2936 1429 ต่อ 314 - 315

e-mail : counterservice@ic.or.th

www.ic.or.th

การจัดทำ ข้อมูลการส่งออก

เพื่องานตัดบัญชีวัตถุดิบแบบไร้เอกสาร

กฤตยา วิชัยดิษฐ์
kittayad @ic.or.th

IC Focus

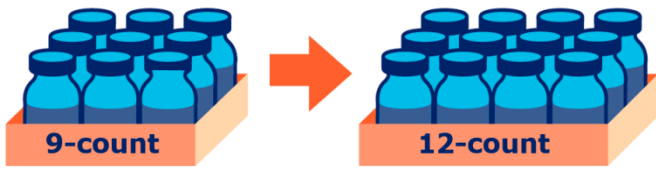
ฉบับที่แล้ว เราได้พูดคุยกันถึงเรื่องการเตรียมความพร้อม และทำความเข้าใจเกี่ยวกับการจัดทำข้อมูลการส่งออกที่ใช้ในการตัดบัญชีวัตถุดิบ เพื่อเข้าสู่ระบบการตัดบัญชีแบบไร้เอกสาร ฉบับนี้เราจะมาเน้นย้ำในการจัดทำข้อมูลกันอีกครั้งนะคะ เพื่อให้ทุกท่านได้เข้าใจและนำไปสู่การจัดทำข้อมูลให้ถูกต้องสำหรับการตัดบัญชีวัตถุดิบแบบไร้เอกสารได้รวดเร็วยิ่งขึ้น

“การจัดทำข้อมูลการส่งออก” หลายบริษัทใช้บริการผ่านบริษัทตัวแทนออกของ หรือ Shipping ให้เป็นผู้ดำเนินการ และจัดทำข้อมูลให้กับบริษัท ดังนั้น เพื่อให้ได้ข้อมูลตามที่บริษัทต้องการและถูกต้องตรงตามรูปแบบที่กำหนด บริษัทจะต้องให้ข้อมูลเกี่ยวกับ ชื่อรุ่น (Product Code) ชื่อผลิตภัณฑ์ (English Description) ที่ได้รับอนุมัติจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน ให้กับบริษัทตัวแทนออกของด้วยเช่นเดียวกัน ข้อมูลสำคัญที่ใช้ในการตัดบัญชีวัตถุดิบแบบไร้เอกสารที่เราจะมาพูดคุยกันในฉบับนี้คือ “การตัดบัญชีวัตถุดิบแบบไร้เอกสารโดยตรวจสอบจากใบขนสินค้าขาออกอิเล็กทรอนิกส์ของกระทรวงการคลัง และการตรวจสอบข้อมูลจาก Report V”

การตรวจสอบข้อมูลจากใบขนสินค้าขาออกอิเล็กทรอนิกส์ของกระทรวงการคลังนั้น ปัจจุบันสมาคมจะทำการดาวน์โหลดข้อมูลการส่งออกของบริษัทที่ได้รับ การส่งเสริมจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน มาเก็บไว้ในระบบทุกวัน เพื่อให้บริษัทเข้ามาดาวน์โหลดข้อมูลของตนเองเพื่อนำไปใช้ในการตัดบัญชีวัตถุดิบต่อไป โดยมีข้อมูลสำคัญ ๆ ดังนี้

1. เลขที่ใบขนสินค้าขาออก (Declaration No.) ซึ่งจะได้รับกลับมาหลังจากส่งออกสำเร็จตามขั้นตอนของกรมศุลกากร
2. วันที่รับบรรทุก (Load Date) จะได้รับกลับมาหลังจากส่งออกสำเร็จตามขั้นตอนของกรมศุลกากร พร้อมกับเลขที่ใบขนสินค้าขาออก
3. ชื่อรุ่น (Product Code) บริษัทจะต้องคีย์ข้อมูลในแบบฟอร์มใบขนสินค้าขาออกในช่อง Product Code ให้ตรงกับชื่อรุ่น (Model) ที่ได้รับอนุมัติจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน
4. ชื่อผลิตภัณฑ์ (English Description) บริษัทจะต้องคีย์ข้อมูลในแบบฟอร์มใบขนสินค้าขาออกในช่อง English Description ให้ตรงกับชื่อผลิตภัณฑ์ (Model Description) ที่ได้รับอนุมัติจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน

5. ปริมาณที่ส่งออก (Quantity) บริษัทจะต้องคีย์ปริมาณส่งออกของผลิตภัณฑ์แต่ละรุ่นในช่อง Quantity ในกรณีส่งออกเป็นผลิตภัณฑ์ชื่อเดียวกันแต่มีหลายรุ่น บริษัทจะต้องแยกคีย์ข้อมูลของแต่ละรุ่นตามปริมาณที่ส่งออกจริง หากคีย์ข้อมูลชื่อผลิตภัณฑ์และปริมาณรวมของทุกรุ่นในข้อมูลใบขนสินค้าขาออกช่องเดียวกัน ส่วนชื่อรุ่น (Model) และปริมาณไปแสดงรายละเอียดในเอกสารแนบหรือในอินวอยซ์ จะทำให้ไม่สามารถตรวจเทียบกับข้อมูลใบขนสินค้าขาออกอิเล็กทรอนิกส์ได้



6. หน่วยของผลิตภัณฑ์ที่ส่งออก (Unit) บริษัทจะต้องคีย์หน่วยของผลิตภัณฑ์ในช่อง Unit ให้ตรงกับที่ได้รับอนุมัติจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน

7. ระบุการใช้สิทธิ์ BOI และเลขที่บัตรส่งเสริม (BOI License) ในช่องขอใช้สิทธิพิเศษ ขาดไม่ได้เลย คือ “บริษัทจะต้องระบุการใช้สิทธิ์ BOI” ไมเช่นนั้นข้อมูลการส่งออกดังกล่าวจะไม่ถูกดาวน์โหลดมาให้กับบริษัทใช้สิทธิในการตัดบัญชีวัตถุดิบได้

จะเห็นว่าทุกครั้งที่มีโอกาส เราจะเน้นย้ำกันมาอย่างต่อเนื่อง ทั้งนี้เพื่อให้อำนาจดำเนินการจัดทำข้อมูลได้อย่างถูกต้อง หากมาถูกกันจริงจั้งแล้วจะพบว่า “ไม่ใช่เรื่องยากเลยที่บริษัทหรือบริษัทตัวแทนออกของจะทำได้ เพราะข้อมูลที่ท่านต้องกรอกลงในแบบฟอร์มใบขนสินค้าขาออกแต่ละช่องก็เป็นข้อมูลที่บริษัทเป็นผู้กำหนดขึ้นนั่นเอง”

สำหรับการตรวจข้อมูลจาก Report V นั้น การจัดทำข้อมูลใน Report V ก็ไม่ต่างอะไรจากใบขนสินค้าขาออก แต่จะอย่างไรให้ถูกต้องและครบถ้วน เพื่อเป็นข้อมูลที่ใช้ในการตัดบัญชีวัตถุดิบแบบปริโอสถาธิในอนาคติได้ เรามาเริ่มต้นจากผู้ชายกันนะคะ สิ่งสำคัญที่ผู้ชายจะต้องแจ้งข้อมูลให้กับบริษัทที่ชื่อผลิตภัณฑ์จากเราไป คือ ชื่อรุ่น (Product Code) และ ชื่อผลิตภัณฑ์ (English Description) ที่บริษัทได้รับอนุมัติจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน เพื่อให้ผู้ซื้อระบุการโอนสิทธิ์กลับคืนมาที่เรา และที่สำคัญบริษัทที่ท่านขายสินค้าให้ นั้น ต้องได้รับการส่งเสริมจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน ด้วยเช่นเดียวกัน



ส่วนผู้ซื้อนั้น ดังที่ได้คุยกันในฉบับที่แล้วว่า “สินค้าที่ซื้อในประเทศก็เปรียบเสมือนวัตถุดิบที่เรานำเข้าจากต่างประเทศโดยใช้สิทธิ์ BOI” เพราะฉะนั้น ชื่อผลิตภัณฑ์ดังกล่าวจะต้องมีในบัญชีรายการวัตถุดิบของผู้ซื้อด้วย และในการตัดบัญชีวัตถุดิบแต่ละครั้งต้องตรวจสอบด้วยว่า “มีวัตถุดิบที่ชื่อมาจากภายในประเทศหรือไม่” หากมีจะต้องมีการโอนสิทธิ์ให้กับ Vendor และต้องระบุชื่อรุ่น (Product Code) และ ชื่อผลิตภัณฑ์ (English Description) ของผู้ชายและปริมาณตามที่มีการซื้อขายกันจริง เพียงเท่านี้ท่านก็สามารถนำข้อมูลจาก Report V มาใช้ในการตัดบัญชีวัตถุดิบแบบปริโอสถาธิได้

ฉบับนี้ ขอฝากเอาไว้เพียงแค่นี้ก่อน สำหรับรายละเอียดอื่น ๆ สมาคมจะนำมาเล่าสู่ท่านฟังในฉบับต่อไป โดยท่านสามารถติดตามข้อมูลข่าวสารเพิ่มเติมได้ทาง ICN และทาง www.ic.or.th

ภาพจาก: <https://www.gs1.org/1/gtinrules/en/rule/270/packcase-quantity>
<http://neopont.com/our-services/manufacturer-sourcing-vendor-management/>

ไม่พลาด !! ทุกข่าวสารสำคัญ

ส่งตรงถึงปลายนิ้วคุณ



@investorclub

พิมพ์ @ หน้าชื่อ ID ด้วยนะคะ



เสริมสร้างทักษะใหม่ เพื่ออนาคตที่สดใส (2)

โดยมากองค์กรทั่วไปมักจะกำหนด Competency ไว้เป็น 5 ระดับ แต่ก็ไม่ได้เป็นสูตรสำเร็จตายตัวว่าทุกองค์กรจะต้องเป็น 5 เหมือนกันหมด อาจเป็นเพราะเพื่อให้การบริหารจัดการทำได้ง่ายและเป็นมาตรฐานเดียวกัน ซึ่งในความเป็นจริงอาจกำหนดเป็น 4 ระดับ หรือ 6 ระดับ ก็มีให้เห็นในหลายองค์กร โดยเริ่มที่ระดับ 1 เป็นระดับพื้นฐานหรือเริ่มต้น และไต่ระดับขึ้นไปตามขอบเขตที่กว้างขึ้น หรือทักษะความสามารถที่ยากและซับซ้อนมากขึ้นตามลำดับ

อย่างไรก็ตามในการกำหนด Competency ไม่ว่าจะประเภทใดก็ตาม ในแต่ละระดับควรมีการระบุตัวบ่งชี้พฤติกรรม (Proficiency Levels & Behavioral Indicators) ที่ชัดเจน เพื่อให้สามารถวัดและประเมินผลได้อย่างเป็นรูปธรรม เพราะอย่างน้อยก็ช่วยชี้ให้เห็นถึงผู้ประเมิน (ผู้บังคับบัญชา) และผู้ถูกประเมิน (พนักงานหรือผู้ใต้บังคับบัญชา) มีความเข้าใจที่ตรงกัน และสามารถสื่อสารสร้างสัมพันธ์กันในทางที่เป็นบวก มากกว่าจะเกิดเป็นความขัดแย้งและโต้เถียงกัน ลองมาดูตัวอย่างของการกำหนด Core Competency ดังนี้

ระดับ 1 (Basic Level) ตรวจสอบความเกี่ยวข้องและพร้อมรับการเปลี่ยนแปลง

โดยมากจะกำหนดเป็นค่าเป้าหมายสำหรับพนักงานระดับปฏิบัติการ หรือเจ้าหน้าที่ทั่วไป ควรมีความสามารถในการ



จําลักษณ์ ขุนพลแก้ว
chamluck@gmail.com

- ศึกษาค้นคว้าหาข้อมูลจากแหล่งต่าง ๆ ที่เป็นประโยชน์กับการปรับปรุงและพัฒนางานที่ตนเองเกี่ยวข้องหรือรับผิดชอบได้
- ระบุสารสนเทศที่เกี่ยวข้อง และกำหนดขอบเขตการปรับปรุง/เปลี่ยนแปลงที่สอดคล้องกับงานที่รับผิดชอบได้
- เรียนรู้วิทยาการและความก้าวหน้าใหม่ ๆ และฝึกฝนนำมาใช้ให้เกิดประโยชน์ได้

ระดับ 2 (Doing Level) แสวงหาและประเมินหนทางที่หลากหลาย

โดยมากจะกำหนดเป็นค่าเป้าหมายสำหรับพนักงานระดับปฏิบัติการ หรือเจ้าหน้าที่อาวุโส ที่มีประสบการณ์ทำงานมาระยะหนึ่ง ควรมีความสามารถในการ

- ประเมินสารสนเทศจากแหล่งต่าง ๆ อย่างถูกต้องครบถ้วน และวิเคราะห์ถึงผลลัพธ์ได้
- แสวงหาเทคโนโลยีหรือวิธีการใหม่ เพื่อมาประยุกต์ใช้ในการปรับปรุงงาน
- ทดลองสิ่งใหม่ และพร้อมที่จะเปลี่ยนแปลงได้ในทันทีที่เห็นผลว่าดี

ระดับ 3 (Developing Level) คิดกว้างมองไกล และใช้ทรัพยากรให้เกิดประโยชน์

โดยมากจะกำหนดเป็นคำเป้าหมายสำหรับวิศวกร หัวหน้างาน นักวิเคราะห์ ควรมีความสามารถในการ

- ร่วมระดมสมองกับบุคคลอื่น จนได้ภาพความคิดและสถานการณ์จากมุมมองที่หลากหลายได้
- รวบรวมสารสนเทศที่เป็นประโยชน์ และประสานความร่วมมือกับผู้เชี่ยวชาญในการสร้างสิ่งใหม่
- วิเคราะห์ข้อดี/ข้อเสียของแนวคิดใหม่หรือเทคโนโลยีที่เป็นประโยชน์ต่อการสร้างนวัตกรรม
- นำเสนอทางเลือกในการแก้ไขปัญหาเชิงรุก หรือสร้างคุณค่าใหม่

ระดับ 4 (Advanced Level) สนับสนุนเพื่อนร่วมงาน และส่งเสริมวัฒนธรรมนวัตกรรม

โดยมากจะกำหนดเป็นคำเป้าหมายสำหรับนักคิด นวัตกรรม ผู้จัดการ และผู้บริหารระดับกลาง ควรมีความสามารถในการ

- มองออกไปให้ไกล อาทิ แนวโน้มโลก ผลการวิจัยจากหน่วยงานภายในและตลาดภายนอก
- เป็นตัวอย่างที่ดี หรือสร้างแรงบันดาลใจให้คนอื่นในองค์กร
- กระตุ้นให้ผู้ใต้บังคับบัญชาหรือทีมงาน นำเสนอความคิดริเริ่มใหม่ ๆ
- แบ่งปันความรู้และประสบการณ์ เพื่อสร้างสังคมแห่งการเรียนรู้ และเกิดวัฒนธรรมนวัตกรรม

ระดับ 5 (Expert Level) ปรับกระบวนการพร้อมรับกับความท้าทายใหม่

โดยกำหนดเป็นคำเป้าหมายสำหรับผู้บริหารระดับสูง ผู้นำการเปลี่ยนแปลง ควรมีความสามารถในการ

- เปิดใจรับฟังคำถามและความต้องการใหม่ เพื่อขยายกรอบความคิดทางธุรกิจ
- มุ่งมั่นต่อสู้กับความท้าทายใหม่ที่มีต่อองค์กร และขยายเครือข่ายความร่วมมือกับภายนอก
- พลักดันให้ทุกคนในองค์กรเตรียมพร้อมยอมรับสิ่งใหม่ และวางแผนการเปลี่ยนผ่าน
- ประเมินความเป็นไปได้ในด้านต่าง ๆ อาทิ ทางการตลาด ทางเทคโนโลยี และทางการเงินได้

นี่คือตัวอย่างการกำหนด Competency แบบคร่าว ๆ หวังว่าจะพอเป็นแนวทางให้องค์กรต่าง ๆ นำไปแก้ไข ปรับใช้ หรือเขียนขึ้นใหม่ตามความเหมาะสมต่อองค์กรของท่านต่อไป

ความรู้ ความถนัดใด ๆ ที่แต่ละคนมี เป็นแค่เพียงศักยภาพที่แฝงเร้นอยู่ในแต่ละบุคคลเท่านั้น ถ้าไม่นำออกมาใช้ประโยชน์ไม่ว่าจะแก้ปัญหาหรือสร้างสรรค์สิ่งใหม่ ก็ไม่อาจเรียกได้ว่า “เป็นผู้ที่มีความสามารถอย่างแท้จริง” เริ่มต้นง่าย ๆ จากปัญหา (Problem) ซึ่งเป็นอะไรที่ใกล้ตัวเรามาก ๆ ไม่มีใครไม่มีปัญหา และไม่มีใครไม่เคยบ่นหรือฟุดถึงมัน บางทีเราก็พาตัวเองเข้าไปในปัญหาของคนอื่น นัยว่าอยากจะมีส่วนร่วมแสดงความคิดเห็น หรือเป็นเดือดเป็นร้อนแทนพวกเขาเหล่านั้น



แต่สำหรับปัญหาใกล้ตัวเรา ปัญหาที่เกี่ยวข้องกับงานหรือกับการใช้ชีวิตของเรา และส่งผลกระทบต่อเราโดยตรง แทนที่จะบ่นหรือร้องขอความช่วยเหลือจากคนอื่น ลองเริ่มต้นคิดวิเคราะห์หาสาเหตุ ลงมือแก้ไขปัญหานั้นด้วยตัวเอง โดยไม่ปล่อยผ่านหรือยอมรับสภาพอันนั้น ชีวิตและการทำงานของเราจะราบรื่นขึ้นไม่น้อย ทักษะการแก้ปัญหาและการพึ่งพาตัวเองจะค่อย ๆ แข็งแรงขึ้น ไม่ต้องรอความช่วยเหลือจากรัฐบาลหรือสังคมรอบข้าง ปัญหาเล็ก ๆ ของแต่ละคน ก็จะไม่กลายเป็นปัญหาลังคมในที่สุด

โดยส่วนตัวผมชอบวิธีคิดของ *คุณตุน บอดี้สแลม* จากโครงการ “ก้าวคนละก้าว” ที่ว่า “ให้ทุกคนลุกขึ้นมาวิ่งหรือออกกำลังกายอะไรก็ได้ที่ง่าย ๆ ไม่ต้องใช้จ่ายเงินมากมาย และทำได้ในทันที ซึ่งเป็นวิธีที่จะทำให้สุขภาพร่างกายของทุกคนแข็งแรงและมีภูมิคุ้มกัน ลดความเสี่ยงที่จะเป็นโรคร้ายไข้เจ็บ และไม่เป็นภาระกับระบบสาธารณสุข ลดงานของแพทย์ พยาบาล และเจ้าหน้าที่ทางการแพทย์ที่สำคัญงบประมาณและการดูแลรักษาพยาบาลคนป่วยก็จะลดน้อยลง”

ในระบบการทำงานไม่ว่าจะเป็นองค์กรใด ๆ ก็ตาม “การป้องกันย่อมดีกว่าการแก้ไขเสมอ” ด้วยอาชีพที่ปรึกษาด้านการจัดการของผู้เขียน จึงมีโอกาสเห็นมากกับองค์กรที่ไล่ตามแก้ปัญหาแบบไม่รู้จักจบ มีปัญหาทั้งใหม่และเก่าให้แก้ไขมากมาย ปัญหาเดิม ๆ แก้แล้วแก้อีกวนเวียนซ้ำ ๆ จนมีความรู้สึกว่างค์กรนั้น ๆ เสียเวลาไปกับการแก้ปัญหาซ้ำซาก แทนที่จะเอาเวลาไปผลิตสินค้าเพื่อหารายได้เข้าองค์กร ทั้ง ๆ ที่โลกสมัยใหม่ ณ วันนี้เค้าพูดถึงนวัตกรรมและความคิดสร้างสรรค์กันแล้ว นั้นหมายความว่า “เขาเอาเวลาไปคิดอะไรใหม่ ๆ ที่มีมูลค่าเพิ่มสูงขึ้นไม่มาฆเวลาอยู่กับสินค้าเดิม ๆ ที่นับวันจะด้อยค่าและราคาตกลงไปเรื่อย ๆ”

พนักงานใหม่ในองค์กรแห่งหนึ่ง เพิ่งเริ่มต้นก้าวเข้าไปในองค์กรที่ค่อนข้างใหญ่ มีจำนวนพนักงานค่อนข้างมาก มีตึกสูงตระหง่าน ธุรกิจและธุรกรรมมีความเกี่ยวข้องกับผู้คนจำนวนมาก และต้องประสานการทำงานร่วมกับองค์กรอื่น ๆ ภายนอกอีกมากมาย ที่สำคัญเป็นองค์กรด้านการเงินที่สำคัญระดับประเทศ สิ่งที่พนักงานใหม่คนนี้เจอในช่วงเดือนแรก ๆ ก็คงเหมือนกับพนักงานใหม่ทั่วไป คือ ยังรู้จักคนไม่มาก ยังไม่เข้าใจองค์กรและงานที่ตัวเองต้องรับผิดชอบนัก ดูเหมือนพนักงานเก่า ๆ ก็ยุ่งวุ่นวายอยู่กับภาระหน้าที่ของแต่ละคน จึงไม่ค่อยมีใครมาสนใจเด็กใหม่ การต้อนรับอาจจะอบอุ่นหรือโดดเดี่ยวบ้าง แล้วแต่ผู้คนและวัฒนธรรมขององค์กรนั้น ๆ เดิมทีก็พูดคุยกันเพื่อนร่วมงานที่นั่งอยู่ใกล้กัน

แม้ว่าจะมีระบบ Intranet ที่ไว้ดูข้อมูลข่าวสารและความเคลื่อนไหวภายในองค์กร ตลอดจนประกาศต่าง ๆ ที่ต้องการให้พนักงานทุกคนรับรู้รับทราบ แต่ทุกวันที่เข้าไปก็ดูเหมือนจะไม่ค่อยมีอะไรใหม่ ข้อมูลบางส่วนก็เก่าเหมือนไม่ได้แก้ไขมานาน จนดูเหมือนว่าสิ่งที่อยู่ในนั้นกับโลกความเป็นจริงช่างแตกต่างกันเหลือเกิน File Directory แบบ Excel ที่ใช้แจ้งบอกว่า มีใครบ้างในองค์กร อยู่แผนกไหน เบอร์ติดต่ออะไร ทำไมไม่มีชื่อเราที่เป็นพนักงานใหม่ ทำไมพนักงานเก่าที่ลาออกไปแล้วยังมีชื่ออยู่ ทำไมบางคนย้ายแผนก ย้ายฝ่าย ย้ายโต๊ะทำงาน และที่สำคัญเปลี่ยนเบอร์ติดต่อภายในใหม่แล้ว จึงยังเป็นข้อมูลเดิม ด้วยพนักงานจำนวนมาก การติดต่อพูดคุยหาหรือเรื่องงานกัน ถ้าไม่ส่ง e-Mail ก็จะเป็นการคุยกันทางโทรศัพท์ แต่น่าแปลกใจไปกว่านั้นหลายคนก็เพิ่งคุยงานกัน แต่เมื่อเจอกันที่หน้าลิฟท์หรือเดินสวนกันในอาคารสำนักงาน กลับไม่รู้จักกัน หรือไม่รู้ด้วยซ้ำว่า “เพิ่งคุยโทรศัพท์กันเมื่อครู่นี่เอง”

สิ่งที่พนักงานใหม่คนนี้คิดได้ก็คือ ทำไมเราไม่จัดการข้อมูลพนักงานในรูปแบบของไฟล์ฐานข้อมูลที่สามารถใส่รายละเอียดชื่อ-สกุล ชื่อเล่น ชื่อแผนก/ฝ่าย ตำแหน่งงาน เบอร์โทรศัพท์ภายใน e-Mail Address ชั้นที่ทำงาน รวมไปถึงรูปภาพของแต่ละคน ที่สำคัญคือ “ข้อมูลต่าง ๆ เหล่านั้นสามารถปรับปรุงให้ทันสมัยได้ง่าย” เมื่อมีใครก็ตามที่ย้ายแผนก ย้ายสถานที่ทำงาน เปลี่ยนเบอร์โทรติดต่อ ได้เลื่อนตำแหน่ง หรือหมุนเวียนไปทำงานในตำแหน่งอื่น ๆ ก็สามารถแก้ไขเปลี่ยนแปลงได้ทันทีด้วยตัวเอง ยิ่งมีระบบสืบค้นเข้าช่วยด้วย ทำให้สามารถค้นหาคนที่เราต้องการได้ง่ายขึ้น ไม่ว่าจะค้นจากชื่อจริง ชื่อเล่น หรือดูรายชื่อทั้งหมดของแผนก/ฝ่ายนั้น ๆ

เมื่อคิดได้เช่นนั้น พนักงานใหม่ที่ยังไม่มีอะไรทำมากนัก ก็เดินตรงไปคุยกับแผนก HR พร้อมกับขยไอดี้อย และด้วยความสามารถที่พอเขียนโปรแกรมได้บ้างไม่ถึงขั้นมืออาชีพ ก็อาสาจะทำให้ เพียงขอรูปภาพและข้อมูลเท่านั้น ในเวลาเพียง 1 สัปดาห์ ฐานข้อมูลง่าย ๆ ก็เสร็จสมบูรณ์ เริ่มทดลองใช้ และก็มีเสียงตอบรับว่าดี มีประโยชน์ ที่เหลือก็แค่ประชาสัมพันธ์ให้รับรู้กันทั่วไปให้ทุกคนรับพิดชอบเปลี่ยนแปลงแก้ไขข้อมูลของตัวเองเสียงบ่นของทุกคนก็ค่อย ๆ จางหายไปทีละสุด



ยังมีตัวอย่างอีกมากที่เราสามารถจะทำได้ในองค์กรของเรา โดยเฉพาะ SMEs การนำระบบไอทีง่าย ๆ ไม่ยุ่งยาก ซับซ้อน หรือรู้จักใช้ Software Tools ใหม่ ๆ ที่เราสามารถจะพัฒนาระบบงานเล็ก ๆ ขึ้นมา โดยไม่จำเป็นต้องมีความรู้ในการเขียนโปรแกรม (Coding) เลยสักนิด เพื่อใช้ในการปรับปรุงและพัฒนา มาเป็น SMEs 4.0 กันเถอะ แม้ว่าหลายองค์กรจะอยู่แค่ 2.0 ก็ตาม ถ้าไม่เริ่มเสียแต่วันนี้ 3.0 ก็คงเป็นแค่ฝัน หรือประสบปัญหาให้ราบ่นกันต่อไป



สมาคมสโมสรนักลงทุนเอเชียเข้าร่วมสัมมนา

กฎหมาย การค้าระหว่างประเทศ



หัวข้อการสัมมนา

วันอังคารที่ 24 เมษายน 2561

- หลักในการทำสัญญาการค้าระหว่างประเทศ
- ข้อควรระวังในการทำสัญญาซื้อขายระหว่างประเทศ
- การชำระเงินระหว่างประเทศและระเบียบวิธีปฏิบัติทางการค้าระหว่างประเทศ
- เงื่อนไขและข้อตกลงการส่งมอบสินค้าระหว่างประเทศ (INCOTERM®2010)
- ข้อพึงระวังมัดระวังของเลตเตอร์เครดิต
- ข้อระมัดระวังในการทำการค้าชายแดน
- กรณีศึกษา

วันพุธที่ 25 เมษายน 2561

- หลักกฎหมายการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศและการประกันภัยสินค้าพร้อมตัวอย่างคดี
 - การขนส่งทางทะเล
 - การขนส่งต่อเนื่องหลายรูปแบบ
 - การขนส่งทางรถไฟ
- กรณีศึกษาที่ปรากฏในคำพิพากษาของศาล เพื่อทำความเข้าใจถึงหลักเกณฑ์ของกฎหมายขนส่งระหว่างประเทศในเรื่องนั้นๆ
- หลักเกณฑ์เกี่ยวกับการประกันภัยการขนส่งสินค้าระหว่างประเทศ
- ความคุ้มครองตามกรมธรรม์ประกันภัยสินค้า
- กรณีศึกษา และสรุปประเด็นตัวอย่างที่เกิดขึ้น

วันที่ 24-25 เมษายน 2561 เวลา 08.30-16.00 น.
ณ โรงแรมอมารี ดอนเมือง กรุงเทพฯ

ดร.อิทธิกร ชำเดช

➤ อาจารย์พิเศษด้านกฎหมายการค้าระหว่างประเทศ

อาจารย์สมพร ไพลิน

➤ อาจารย์พิเศษด้านกฎหมายการค้าระหว่างประเทศ



อัตราค่าสัมมนา

ประเภท	อัตราค่าสัมมนา
สมาชิก	5,029
บุคคลทั่วไป	5,885

อัตรานี้รวมค่าเอกสาร อาหารว่าง อาหารกลางวัน และภาษีมูลค่าเพิ่ม
ค่าใช้จ่ายในการฝึกอบรมสามารถหักลดหย่อนภาษีได้ 200%

ลงทะเบียนออนไลน์ ได้ทาง <http://icis.ic.or.th>

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม

แผนกฝึกอบรมและบริการนักลงทุน

☎ 0 2936 1429 ต่อ 210 (คุณศศิรินทร์ชา), 206 (คุณกาญจนา)

โทรสาร 0 2936 1441-2

E-mail: sasinchonk@ic.or.th, kanjanac@ic.or.th หรือ www.ic.or.th



ข้อพิพาท ในการดำเนินธุรกิจ ระหว่างประเทศ

Member
Zone

ณัฐพงษ์ วัฒนไทยสวัสดิ์
nuttapongw@ic.or.th

“การค้าระหว่างประเทศ” เป็นกิจกรรมที่มีการแลกเปลี่ยนสินค้าหรือบริการระหว่างกัน อาจเป็นการแลกเปลี่ยนสินค้ากันโดยตรง หรือการค้าโดยใช้เงินเป็นสื่อกลาง ทำให้มีการเคลื่อนย้ายเงินทุนและวิทยาการเทคโนโลยีระหว่างประเทศ โดยมีการตกลงว่าจะใช้เงินสกุลใดในการดำเนินธุรกิจระหว่างกัน เพื่อนำมาชำระค่าสินค้าตามที่ได้ตกลงกันไว้ การดำเนินธุรกิจการค้าระหว่างประเทศ ผู้ประกอบการจำเป็นต้องมีความรู้ความเข้าใจ และศึกษาข้อมูลรายละเอียดที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจนั้น ๆ ให้ถี่ถ้วนและแม่นยำ เพราะหากเกิดข้อพิพาทหรือปัญหาระหว่างการดำเนินงาน อาจส่งผลกระทบต่อองค์กรได้ไม่น้อย

“หากเกิดปัญหาหรือข้อพิพาทในการดำเนินธุรกิจระหว่างประเทศจะต้องทำอย่างไร”

“องค์การการค้าโลก” เป็นองค์การระหว่างประเทศ ก่อตั้งเมื่อวันที่ 1 มกราคม พ.ศ. 2538 พัฒนามาจากความตกลงทั่วไปว่าด้วยภาษีศุลกากรและการค้า หรือ แกดต์ (General Agreement on Tariffs and Trade - GATT) โดยสำนักเลขาธิการองค์การการค้าโลกตั้งอยู่ที่นครเจนีวา ประเทศสวิตเซอร์แลนด์ ปัจจุบันมีสมาชิกรวมทั้งสิ้น 153 ประเทศ และไทยได้เข้าเป็นสมาชิกในฐานะสมาชิกผู้ร่วมก่อตั้งในปี พ.ศ. 2538 มีวัตถุประสงค์เพื่อพัฒนาระบบการค้าเสรีระหว่างประเทศ โดยกำกับดูแลประเทศสมาชิกให้เป็นไปตามข้อตกลงแกดต์และองค์การการค้าโลก เพื่อยุติกรณีข้อพิพาทระหว่างประเทศ และเพื่อเป็นเวทีเจรจาการค้าของประเทศสมาชิกด้วย

กระบวนการระงับข้อพิพาท (Dispute Settlement)

ข้อพิพาทที่อาจเกิดขึ้นในองค์การการค้าโลกนั้น อาจเกิดขึ้นจากกรณีที่สมาชิกหนึ่งออกมาตรการพระราชบัญญัติ กฎ ระเบียบ หรือ คำสั่ง ซึ่งสมาชิกอื่นเห็นว่า “ขัดกับพันธกรณีหรือข้อผูกพันภายใต้ความตกลงในกรอบขององค์การการค้าโลก” และมาตรการดังกล่าวส่งผลให้สมาชิกนั้น (หรือภาคเอกชนของสมาชิกนั้น) เสียประโยชน์ เช่น สินค้าหรือบริการของตนเข้าประเทศที่ออกมาตรการนั้น ๆ ไม่ได้ ตามเงื่อนไขที่ได้ตกลงกันไว้แล้ว ในกรณีเช่นนี้ องค์การการค้าโลกก็มีการกำหนดกระบวนการที่ชัดเจนที่เหล่าสมาชิกต้องยึดถือและปฏิบัติตาม ผลคำตัดสินนั้น ๆ ซึ่งเรียกว่า “ความเข้าใจว่าด้วยกฎและกระบวนการที่ใช้กับการระงับข้อพิพาท (Understanding on Rules and Procedures Governing the Settlement of Disputes: DSU)”



ในชั้นแรก DSU จะกำหนดให้ประเทศคู่กรณี
ปรึกษาหารือกันเองก่อน เพื่อหากทางยุติข้อพิพาทโดย
เมื่อฝ่ายหนึ่งยื่นขอหารือแล้ว อีกฝ่ายหนึ่งต้อง
พิจารณาด้วยดีว่าจะตอบรับและเข้าร่วมการหารือ
เพื่อพยายามหากทางออกให้เป็นที่พอใจของทุกฝ่ายที่มี
ผลประโยชน์ทางการค้าที่เกี่ยวข้อง (Substantial Trade
Interest) หากประเทศคู่กรณีไม่ยอมเข้าร่วมการหารือ
หรือหารือกันผ่านไป 60 วัน (หรือ 20 วัน กรณีเร่งด่วน)
แล้วยังไม่สามารถหาข้อยุติร่วมกันได้ หรือเห็นพ้องกัน
ว่า “จะไม่สามารถยุติข้อพิพาทกันเองได้” ประเทศผู้ฟ้อง
สามารถยื่นเรื่องขอให้องค์การระงับข้อพิพาท (Dispute
Settlement Body - DSB) เพื่อตั้งคณะผู้พิจารณา
(Panel) เพื่อทำหน้าที่พิจารณาข้อพิพาทนั้น ประเทศ
ผู้ฟ้องต้องกำหนดขอบเขตของข้อพิพาท โดยระบุถึง
มาตรการของประเทศที่ถูกฟ้องให้ชัดเจน รวมทั้งอธิบาย
ประเด็นทางกฎหมายที่อ้างว่า มาตรการดังกล่าวนั้นขัด
ต่อพันธกรณีขององค์การการค้าโลก หรือข้อผูกพัน
ของประเทศนั้น ๆ อย่างไร



คณะผู้พิจารณาประกอบด้วยผู้เชี่ยวชาญ 3 คน
(หรืออาจมีได้ถึง 5 คน ในกรณีพิเศษ) ซึ่งทำหน้าที่
เปรียบเทียบเป็น “ผู้พิพากษา” รับฟังความจาก
ประเทศคู่กรณี รวมทั้งพิจารณาข้อกล่าวหาและพินิจ
หลักฐานเพื่อตัดสินว่า “มาตรการของประเทศที่ถูกฟ้องนั้น
ขัดต่อพันธกรณีหรือข้อผูกพันของประเทศนั้น ๆ
หรือไม่ อย่างไร ตลอดจนอนุญาตข้อเสนอแนะสำหรับการ
ปรับมาตรการดังกล่าวให้สอดคล้องกับพันธกรณี
หรือข้อผูกพัน”

ประเทศสมาชิกอื่น ๆ ที่มีผลประโยชน์เกี่ยวข้องกับ
สามารถยื่นขอเข้าร่วมเป็น “ประเทศที่สาม” (Third
Party) และสามารถให้ข้อคิดเห็นในประเด็นสำคัญโดยเฉพาะ
ข้อกฎหมายที่ประเทศของตนมีประโยชน์ร่วมอยู่
ด้วย อย่างไรก็ตามโดยปกติแล้ว คณะผู้พิจารณาจะใช้
เวลาพิจารณาตัดสินไม่เกิน 6 เดือน (หรือ 3 เดือน
ในกรณีเร่งด่วน) อย่างไรก็ตามหากประเทศคู่กรณีที่มีใช้
ประเทศที่สามไม่เห็นด้วยกับคำตัดสิน ก็สามารถยื่น
อุทธรณ์ต่อ “องค์กรอุทธรณ์” (Appellate Body-AB)
ขององค์การการค้าโลกได้

องค์กรอุทธรณ์ประกอบด้วยสมาชิกทั้งสิ้นจำนวน
7 คน แต่จะมีเพียง 3 คน ที่ได้รับมอบหมายพิจารณา
คำอุทธรณ์ โดยมีอำนาจหน้าที่พิจารณาเฉพาะประเด็น
การตีความทางกฎหมายของคำตัดสินของคณะ
ผู้พิจารณา หลังจากพิจารณาแล้ว องค์กรอุทธรณ์
อาจมีคำตัดสินยืนตาม (Uphold) แก้ไข (Modify) หรือ
กลับ (Reverse) คำตัดสินของคณะผู้พิจารณา แต่จะไม่มี
การส่งคำวินิจฉัยให้คณะผู้พิจารณาตัดสินซ้ำ (Remand)

โดยทั่วไปกระบวนการในชั้นอุทธรณ์จะใช้เวลาไม่เกิน
60 วัน แต่อาจจะขยายไปถึง 90 วัน ได้ในบาง
กรณี หลังจากนั้นคำตัดสินของคณะผู้พิจารณาและ
องค์กรอุทธรณ์จะได้รับการรับรองจาก DSB โดยอัตโนมัติ
และปราศจากเงื่อนไขของประเทศคู่กรณี เว้นแต่สมาชิก
องค์การการค้าโลกจะมีมติที่ไม่รับรองผลการ
ตัดสินนั้น

จะเห็นได้ว่าหากเกิดข้อพิพาทขึ้นในระหว่างการ
ดำเนินธุรกิจระหว่างประเทศ จะส่งผลกระทบต่อองค์กร
เพียงใด ทั้งเรื่องของเวลา ทรัพยากรบุคคลที่ต้องลงมา
ดูแลและแก้ไขปัญหา หรือค่าใช้จ่ายที่เกิดขึ้น สิ่งสำคัญคือ
ชื่อเสียง ภาพลักษณ์ และความน่าเชื่อถือขององค์กร
สำคัญที่สุดอย่างที่เป็นที่ย้ำไปในตอนต้นนั้น คือ
“ผู้ประกอบการจะต้องมีความรู้ ความเข้าใจ และศึกษา
ข้อมูลรายละเอียดที่เกี่ยวข้องกับการดำเนินธุรกิจระหว่าง
ประเทศให้ถี่ถ้วน” ในการนี้สมาคมสมาชิกลงทุนได้จัด
สัมมนาในหัวข้อ “กฎหมายการค้าระหว่างประเทศ”
ในวันที่ 24-25 เมษายน 2561 เวลา 09.00 - 16.00 น.
โรงแรมอมารี ดอนเมือง กรุงเทพฯ ผู้สนใจสามารถ
ลงทะเบียนร่วมสัมมนาออนไลน์ ได้ทาง
<http://icis.ic.or.th> หรือสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่
0 2936 1429 ต่อ 206 (คุณกาญจนา) ต่อ 210 (คุณวริทธิ์)
หรือ kanjanac@ic.or.th, varitk@ic.or.th





eMT Online

1. ขออนุมัติบัญชีรายการเครื่องจักร
2. ขอแก้ไขการขออนุมัติบัญชีรายการเครื่องจักร
3. ขออนุมัติสั่งปล่อยเครื่องจักรแบบปกติ / ขอคืนอากร / ขอถอนการใช้
ธนาคารค้ำประกัน / สั่งปล่อยนำกลับจากส่งซ่อม / คืนอากรจากส่งซ่อม
4. ขออนุญาตผ่อนผันใช้ธนาคารค้ำประกันเครื่องจักร
5. ขออนุญาตขยายระยะเวลาค้ำประกันเครื่องจักร
6. ขออนุญาตส่งคืน - ส่งซ่อมเครื่องจักรออกไปต่างประเทศ
7. ขออนุมัติขยายระยะเวลาต่างๆ
 - ⚙️ ขยายเวลานำเข้าเครื่องจักรปกติ
 - ⚙️ ขยายเวลานำเข้าเครื่องจักรย้อนหลัง
 - ⚙️ ขยายเวลานำเข้าเครื่องจักรอิเล็กทรอนิกส์และเครื่องใช้ไฟฟ้า /
วิจัยและพัฒนา / สิ่งแวดล้อม
8. ขออนุญาตตัดบัญชีเครื่องจักร
9. ขออนุญาตทำลายเครื่องจักร
10. ขออนุญาตบริจาครายการเครื่องจักร
11. ขออนุญาตชำระภาษีอากรเครื่องจักร
12. ขออนุญาตจำหน่ายเครื่องจักร
13. ขออนุญาตจำหน่ายเครื่องจักร
14. ขออนุญาตเช่าซื้อ / ลีสซิ่งเครื่องจักร
15. ขออนุญาตใช้เครื่องจักรเพื่อการอื่น
16. ขออนุญาตนำเครื่องจักรไปให้บุคคลอื่นใช้
17. ขออนุมัติยกเลิก (ตามประเภทงาน)



สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม

0 2936 1429 ต่อ 314 - 315

e-mail : counterservice@ic.or.th

www.ic.or.th

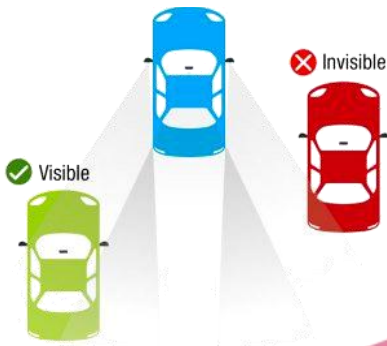
เล่าหลิน

กระโดดข้าม กำแพง ที่มองไม่เห็น



ทำไมเวลาขับรถถึงต้องมองกระจกข้าง ซ้าย-ขวา และกระจกมองหลัง “แล้วถ้าไม่มองจะเกิดอะไรขึ้น”

หลายคนที่ขับรถจนมีความชำนาญอาจบอกว่าไม่จำเป็นจะต้องมอง เพราะลำพังเพียงมองรถที่วิ่งสวนไปมา ทั้งรถยนต์ มอเตอร์ไซด์ จักรยาน รถเข็น สามล้อ หรือรถซาเล้งก็ไม่ไหวแล้ว แต่สำหรับคนที่ฝึกหัดขับรถใหม่ ๆ ครูฝึกมักบอกเสมอว่า “ต้องมองกระจกก็เพื่อเพิ่มวิสัยทัศน์ในการขับขี่ ให้ถึงที่หมายอย่างปลอดภัย”



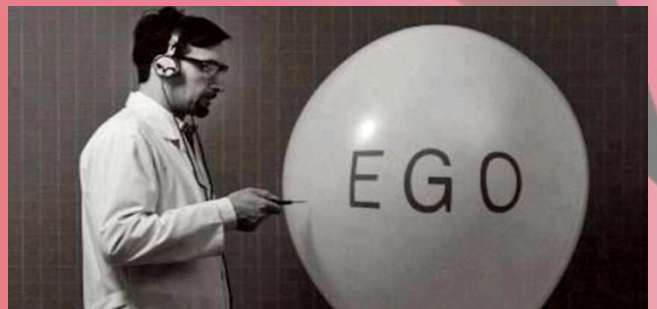
มุมอับที่ชีวิตมักสะดุด (Ego Barrier)

แรงขับ (Drives) แรงจูงใจ (Motives) หรือความต้องการ (Needs) คำ 3 คำนี้ มักเป็นคำตอบของผู้ที่ประสบความสำเร็จทั้งในชีวิตและหน้าที่การทำงาน เปรียบเสมือนอาวุธชั้นดีในการทะลวงกำแพงทางความคิด เพื่อผลักดันให้คน ๆ นั้น เกิดความมุ่งมั่น ตั้งใจ ดิ้นรน ค้นหาวิธีการที่มุ่งสู่ความสำเร็จให้จงได้ ซึ่งหากสิ่งต่าง ๆ เหล่านี้ขาดหายไปหรือลดน้อยลง ผสมกับ Ego ของแต่ละคน จุดสิ้นสุดย่อมจบลง (ล้มเลิก) แบบไม่ Happy Ending

Ego ไม่ได้มีแต่ข้อเสีย แต่ยังมีข้อดีซึ่งทำหน้าที่หลักในการ

- ▶ รับรู้ความรู้สึกที่เป็นจริงที่ได้รับ ทดสอบและประเมินความรู้สึกเหล่านี้
- ▶ ปรับตัวให้เข้ากับสภาพความเป็นจริง และในขณะเดียวกันก็ต้องทำให้ตนเองมีความพึงพอใจด้วย
- ▶ ควบคุมและสร้างกฎเกณฑ์ให้กับแรงขับเคลื่อนทางสัญชาตญาณ
- ▶ ปกป้องตนเองไม่ให้ถูกคุกคาม

หาก Ego อยู่ในระดับไม่สูงจนกลายเป็น Ego Barrier ที่สร้างระบบป้องกันตัวเอง ซึ่งแฝงอยู่ในส่วนลึกทางความคิดของแต่ละบุคคล อันจะส่งผลให้คน ๆ นั้นไม่ยอมรับข้อผิดพลาดและจุดอ่อนของตนเอง หรือเกิดจุดบอด (Blind Spot) ที่กำหนดวิธีคิดส่วนตัว ทำให้มองไม่เห็นภาพที่แท้จริงของเรื่องที่ต้องตัดสินใจ เหมือนจุดอับของกระจกมองข้างระหว่างขับรถ ที่ทำให้มองไม่เห็นว่ามีวัตถุรอบข้างนั่นเอง



ดังนั้น การประเมินตนเองเบื้องต้น คือ การฝึกหัดมองกระจกข้างให้รอบด้าน ครบถ้วน ในการป้องกันอุบัติเหตุที่จะเกิดขึ้นไว้ล่วงหน้า เพื่อค้นหาจุดอ่อนและจุดเด่นในตนเอง โดยเริ่มจาก

👍 **สำรวจค้นหาจุดอ่อนและจุดเด่น** สิ่งสำคัญที่สุดในการพัฒนาตัวเอง คือ การค้นหาตัวเองให้เจอว่าตัวเรามีจุดอ่อนและจุดเด่นตรงไหนบ้าง

👍 **จัดลำดับความสำคัญ** เมื่อทราบจุดอ่อนและจุดเด่นของตัวเองแล้ว ให้ลองนำมาจัดลำดับดูว่าเรื่องไหนเป็นเรื่องที่สำคัญ และต้องกำจัดหรือพัฒนาอย่างเร่งด่วน

👍 **ลงมือกำจัดจุดอ่อนและพัฒนาจุดเด่น** วางแผนลงมือปฏิบัติจริง ถ้ามีความยากลำบากในการแก้ไขและพัฒนาหลายสิ่งหลายอย่างพร้อมกัน “ขอแนะนำให้ทำทีละอย่าง”

👍 **ประเมินผลและแก้ไขปรับปรุง** เมื่อกำจัดจุดอ่อนและเสริมจุดแข็งแล้ว สิ่งสำคัญอีกประการหนึ่งที่ต้องทำคือ การประเมินผลดูว่าได้ตามเป้าหมายที่วางไว้หรือไม่

สิ่งที่ต้องดำเนินการต่อหลังจากพัฒนาจุดเด่นและเสริมจุดด้อยของตนเองแล้ว เทคนิคต่อมาคือ “การทะลวงกำแพงทางความคิดอย่างถาวร” ด้วย 6 ขั้นตอน ดังนี้

1. **สอบถามความคิดเห็น** ทั้งจากคนรอบข้างที่ใกล้ชิด ไม่ว่าจะเป็นพี่น้องหรือเพื่อนร่วมงานที่สนิทสนมว่า “คิดอย่างไรกับผลการทำงานของคุณตลอดปีที่ผ่านมา” ซึ่งการตอบควรเป็นแบบตรงไปตรงมา เพราะหากไม่ใช่เพื่อนที่สนิทกัน อาจจะได้คำตอบที่ไม่ตรง



2. **ทดลอง** ยกตัวเลขขึ้นมาสนับสนุนผลงานให้เป็นรูปธรรม เช่น ระยะเวลาที่ใช้ จำนวนรายได้ที่เกิดขึ้น เปอร์เซ็นต์ของผลตอบแทนในงานต่าง ๆ ซึ่งเป็นสิ่งการันตีได้ว่า “คุณทำได้ดีขึ้นไม่ว่าจะมากหรือน้อยก็ตาม”

3. **จดบันทึกสิ่งที่เป็นประโยชน์** บันทึกความรู้สึกหรือทักษะที่คุณได้มีการพัฒนาขึ้นจากปีที่ผ่านมา ไม่ว่าจะเป็นการทำงานหรือการดำเนินชีวิตประจำวัน ไม่ใช่จดจำแต่สิ่งที่ล้มเหลวหรืออุปสรรค เพราะล้วนเป็นสิ่งที่ไม่ก่อให้เกิดประโยชน์

4. **คิดถึง (สิ่งที่ควรปรับปรุง) ให้โอกาสกับตัวเองเสมอ** เพราะไม่มีใครสมบูรณ์แบบในทุกเรื่อง ดังนั้นต้องรู้จักตัวเองให้มากที่สุด

5. **เตรียมพร้อมรับมือกับอนาคตด้วยการวางแผน** เพราะหากไม่มีการวางแผนสำรอง เมื่อเกิดข้อผิดพลาด คุณจะรู้สึกหมดหวัง แต่หากมีการวางแผนรับมือที่รอบคอบ ย่อมทำให้สิ่งที่เกิดขึ้นเป็นเพียงสิ่งที่คุณคิดเตรียมรับมือไว้อยู่แล้ว

Mindmap



6. **เขียนแบบประเมินด้วยความตั้งใจ** ควรให้เวลากับการรวบรวมข้อมูล เรียบเรียงสิ่งที่คุณคิด โดยเริ่มจากการร่างขึ้นมาก่อน แล้วปรับแก้ไข อาจใช้เทคนิค Mind Map ซึ่งจะช่วยให้สรุปให้สมองทั้ง 2 ซีก ทำงานประสานกัน

จะเห็นได้ว่าการนำพาชีวิตให้ไปถึงสิ่งที่มุ่งหวังนั้น ต้องอาศัยการมองที่รอบด้าน มิใช่มองตรงไปยังจุดหมายแต่เพียงอย่างเดียว เปรียบเหมือนการขับรถไปเชียงใหม่ ถ้าหากไม่เคยไปแล้วเรายังไม่มองป้ายบอกทาง ไม่อ่านแผนที่ ไม่ศึกษาข้อมูลก่อนการเดินทาง ย่อมสิ้นเปลืองทั้งน้ำมันและแรงกาย หรืออาจหลงทางเจอผู้ร้าย หรือประสบอุบัติเหตุระหว่างทาง เช่นเดียวกันการมุ่งสู่ความสำเร็จในชีวิตก็ต้องอาศัยกระจกสะท้อนให้เห็นถึงมุมมองหลาย ๆ ด้าน แล้วคำว่า “เป็นไปไม่ได้” ก็จะไม่มีความหมาย



อ้างอิงจาก: <http://issue247.com/life/things-that-are-holding-you-back-from-success/>

ภาพจาก : <https://pixabay.com/en/bricks-wall-texture-2399839/>

<https://altpathways.com/2017/12/18/contemplating-ego/>

<https://www.fillthefunnel.com/mind-mapping-the-foundation-to-breakout-thinking/>

<http://eikaiva360.com/>



คณะผู้บริหารสมาคมสโมสรนักลงทุน เยี่ยมเยือนสำนักงานกรุงเทพฯ พร้อมร่วมกิจกรรมคุยกัณยามบ่าย “Afternoon Tea” และเปิดโครงการ “มุมความสุข Care & Share Corner”

<<เมื่อวันที่ 22 กุมภาพันธ์ 2561 คุณชุตารณ ลัมพสาระ อุปนายกสมาคมสโมสรนักลงทุน พร้อมด้วยคณะผู้บริหารระดับสูง เยี่ยมเยือนสำนักงานสมาคมสโมสรนักลงทุน สำนักงานใหญ่ กรุงเทพฯ โดยมี คุณวีรพงษ์ ศิริวัน ผู้จัดการสมาคมสโมสรนักลงทุน ให้การต้อนรับและนำรับฟังสรุปวัตถุประสงค์ของโครงการ พร้อมนำคณะผู้บริหารเยี่ยมชมการปฏิบัติงานและการให้บริการของสำนักงานกรุงเทพฯ

จากนั้น คุณชุตารณ ลัมพสาระ พร้อมคณะผู้บริหาร ให้เกียรติเป็นประธานเปิด “มุมความสุข Care & Share Corner” บริเวณสำนักงาน ชั้น 16 เพื่อใช้เป็นพื้นที่แลกเปลี่ยนเรียนรู้ ข้อมูล หรือเรื่องราวต่าง ๆ เพื่อสร้างความสัมพันธ์ที่ดีภายในองค์กร

พร้อมกันนี้ คณะผู้บริหารยังได้ร่วมกิจกรรม คุยกัณยามบ่าย “Afternoon Tea” เพื่อให้ผู้บริหารและพนักงานได้ร่วมพูดคุย สะท้อนปัญหาที่พบเจอระหว่างการปฏิบัติงาน พร้อมเสนอแนะความคิดเห็นในด้านต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการให้บริการ เพื่อนำไปปรับใช้ให้เหมาะสม และเกิดประโยชน์สูงสุดอันจะก่อให้เกิดความพึงพอใจและสร้างความประทับใจแก่ลูกค้าอย่างสูงสุดต่อไป



AJINOMOTO®

In-house Training

อายิโนะโมะโต๊ะ (ประเทศไทย) บจก.




<<สมาคมส่งเสริมการส่งออก จัดอบรม In-house Training ให้กับ บริษัท อายิโนะโมะโต๊ะ (ประเทศไทย) จำกัด ในหัวข้อ “ข้อควรรู้เกี่ยวกับ สิทธิประโยชน์ส่งเสริมการลงทุน และวิธีปฏิบัติเกี่ยวกับเครื่องจักรและ อุปกรณ์สำหรับกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน” เมื่อวันที่ 23 กุมภาพันธ์ 2561 โดยได้รับเกียรติจาก คุณภาควงษ์ บุรณบุญย์ นักวิชาการส่งเสริมการลงทุน ระดับชำนาญการพิเศษ สำนักงาน คณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน เป็นวิทยากรบรรยายหัวข้อต่าง ๆ อาทิ ข้อควรรู้ด้านสิทธิประโยชน์ที่ได้รับตามบัตรส่งเสริมการลงทุน (ของบริษัท) สิทธิและประโยชน์ตามมาตรา 28 หรือ มาตรา 29 แนวทางในการพิจารณาการให้ยกเว้นหรือลดหย่อนอากรขาเข้า วิธีการขยายเวลาสิทธิประโยชน์เครื่องจักร และวิธีการส่งปล่อย เครื่องจักรด้วยระบบอิเล็กทรอนิกส์ (eMT)

นอกจากนั้น ยังเปิดโอกาสให้ผู้เข้าร่วมสัมมนาซักถามถึง กรณีศึกษาต่าง ๆ อย่างเป็นกันเอง 

สัมมนา Public Training

หัวข้อ “เกณฑ์การคำนวณกำไรสุทธิทางบัญชี VS ภาษีอากร

พร้อมการจัดทำงบการเงินสำหรับกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน”


<<สมาคมส่งเสริมการส่งออก จัดสัมมนา Public Training หัวข้อ “เกณฑ์การคำนวณกำไรสุทธิทางบัญชี VS ภาษีอากร พร้อมการจัดทำงบการเงินสำหรับกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน” เมื่อวันที่ 22 กุมภาพันธ์ 2561 โดยได้รับเกียรติจาก คุณเมธี แสงมณี ผู้สอบบัญชีรับอนุญาต ผู้เชี่ยวชาญด้านบัญชีและภาษีอากร เป็นวิทยากรบรรยายให้ความรู้เกี่ยวกับหลักเกณฑ์และความแตกต่างทางด้านบัญชี และภาษีอากรของกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน (BOI) กับกิจการที่ไม่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน (Non BOI) การบันทึกบัญชีรับรู้อย่างดีทางบัญชีและภาษีอากรที่แตกต่างกัน การทำบัญชีสำหรับค่าใช้จ่ายที่เกี่ยวข้องกับทรัพย์สินซึ่งมีเงื่อนไข ตามมาตรา 65 ทวิ และวิธีการจัดทำแบบ ภ.จ.ด.50 ให้ถูกต้อง ตามกฎหมาย ตลอดจนเปิดโอกาสให้ผู้เข้าร่วมสัมมนาซักถาม อย่างเป็นกันเอง 



“แพนดอร่า” รวมพลังจิตอาสา ซ่อมสร้างบ้านให้ผู้พิการและผู้ยากไร้



<<เมื่อวันที่ 25 กุมภาพันธ์ ที่ผ่านมา คณะผู้บริหาร บริษัท แพนดอร่า โพรดัคชั่น จำกัด ผู้ผลิตและส่งออกเครื่องประดับอัญมณีรายใหญ่ที่สุดในโลกและในประเทศไทย นำโดย มร. นีลส์ เฮแลนด์รอร์ รองประธานอาวุโสด้านการผลิต และกรรมการผู้จัดการ บริษัท แพนดอร่า โพรดัคชั่น จำกัด พร้อมด้วยผู้บริหารและพนักงานจิตอาสาจากชมรม PANDORA BIG HEART SPIRIT กว่า 60 คน ได้ร่วมแรงร่วมใจกันปรับปรุง ซ่อมแซม และทำความสะอาดบ้านให้ผู้พิการและผู้ยากไร้ในชุมชนอ่อนนุช 14 ไร่ จำนวน 5 ครัวเรือน พร้อมทั้งบริจาคเครื่องอุปโภคบริโภค นอกจากนี้ยังได้มีการปลูกพืชผักสวนครัวสำหรับใช้เป็นพื้นที่เกษตรพอเพียงให้กับชุมชนอีกด้วย

“การได้ร่วมเป็นส่วนหนึ่งในการช่วยเหลือและพัฒนาชุมชนรอบนิคมอุตสาหกรรมอัญธานีให้มีความเข้มแข็ง สามารถพึ่งพาตัวเองได้ รวมถึงการปลูกฝังให้พนักงานมีจิตสาธารณะ ล้วนเป็นสิ่งที่ดีสอดคล้องกับกลยุทธ์การดำเนินธุรกิจของแพนดอร่า เพราะเป็นการสร้างสัมพันธ์ที่ดีระหว่างบริษัท พนักงาน และชุมชน” มร. นีลส์ กล่าว 



การปรับปรุงรายการเครื่องจักร

Q : เนื่องจากการยื่นรายการเครื่องจักรไม่ตรงกับรายการที่มีอยู่จริง ทางบริษัทจะต้องยื่นเรื่องปรับปรุงรายการเครื่องจักรหรือไม่ หากต้องยื่นเรื่องจะต้องใช้อะไรบ้างในการยื่นเรื่องขอปรับปรุงรายการ

A : หากบริษัทยื่นขออนุมัติรายการเครื่องจักรไม่ตรงกับรายการเครื่องจักรที่จะนำเข้ามาใช้ในโครงการ บริษัทจะใช้สิทธิสั่งปล่อยยกเว้นอากรหรือคืนอากรไม่ได้ ซึ่งในกรณีนี้บริษัทสามารถยื่นขออนุมัติชื่อรองในบัญชีเครื่องจักรให้ตรงกับชื่อที่จะนำเข้า เพื่อสั่งปล่อยยกเว้นหรือคืนอากรเครื่องจักรนั้นได้

แต่ในกรณีที่บริษัทจะไม่ใช้สิทธิยกเว้นอากรเครื่องจักร ชื่อเครื่องจักรในบัญชีรายการที่ขออนุมัติ จะตรง หรือไม่ตรงกับรายการเครื่องจักรที่นำเข้าก็ได้ หรือจะไม่ยื่นขออนุมัติบัญชีรายการเครื่องจักรเลยก็ได้



ติดตาม FAQ 108 คำถามกับงานส่งเสริมการลงทุน ได้ทาง www.faq108.co.th

Think about it

“ ความอดทนเป็นเคล็ดลับความสำเร็จข้อใหญ่สำหรับพนักงาน หรือคนทั่ว ๆ ไป นอกจากนี้ต้องมีทัศนคติที่ดีมาก ๆ กับองค์กร เมื่อมีทัศนคติดี มีความเชื่อมั่นว่าองค์กรนี้คือ องค์กรที่ดี จะทำให้เรามีพลังขับเคลื่อนในการทำงาน งานที่ได้ก็มีคุณภาพสูง เมื่อเจอปัญหาเรามองว่าเป็นโอกาส หลังจากผ่านปัญหานั้นไปได้ก็จะเข้มแข็งขึ้น ”

คุณกานต์ ตระกูลสุน

กรรมการกิจการสังคมเพื่อการพัฒนาอย่างยั่งยืน
บริษัท ปูนซิเมนต์ไทย จำกัด (มหาชน)



มยุรีย์ งามวงศ์
mayureen@ic.or.th

ที่มา>> <https://cheechongruay.smartsme.co.th/content/8489>

ภาพจาก>> <http://www.manager.co.th/Home/ViewNews.aspx?NewsID=9580000122344>

สมัครสมาชิก จดหมายข่าว ICN

คลิก www.ic.or.th

โดยไม่เสียค่าใช้จ่าย

Join Now

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม

☎ โทร 0 2936 1429 ต่อ 211

☎ โทรสาร 0 2936 1529





สมาคมสโมสรนักลงทุน ขอเชิญเข้าร่วมสัมมนา

การตรวจสอบหลังการตรวจปล่อย (Post Clearance Audit)

การอุทธรณ์การประเมินอากร

ความผิดและโทษตามกฎหมายที่ระงับคดีศุลกากร



เสาร์ที่ 21 เมษายน 2561 เวลา 8.30-16.00 น.
ณ โรงแรมมารี ดอนเมือง กรุงเทพฯ

หัวข้อการสัมมนา

- ระบบควบคุมทางศุลกากร (Customs Control)
 - การควบคุมก่อนการตรวจปล่อย : Pre-Clearance Control
 - การควบคุมขณะตรวจปล่อย : Clearance Control
 - การควบคุมหลังการตรวจปล่อย : Post Clearance Control
- การตรวจค้นโดยใช้หมายค้น (Investigation Audit)
- ประเด็นที่ผู้ประกอบการนำเข้า-ส่งออกมักผิดพลาดในการเสียภาษีอากร
- อำนาจในการประเมินอากรของเจ้าหน้าที่ศุลกากร อายุความในการเรียกเก็บอากร เมื่อตรวจพบอากรขาดหรือไม่ได้เสียอากร
- การอุทธรณ์การประเมินอากร การฟ้องร้อง
- ความผิดตามพระราชบัญญัติศุลกากร พ.ศ. 2560
- บทลงโทษตามกฎหมายที่เปรียบเทียบงดการฟ้องร้องตามพระราชบัญญัติศุลกากร

วิสัย มากว่า 20 ปี

ที่ปรึกษาด้านกฎหมายและสิทธิประโยชน์ด้านศุลกากร

เหมาะสำหรับ

เจ้าของกิจการ ผู้บริหาร ผู้จัดการ ผู้รับผิดชอบฝ่ายต่างประเทศ / ฝ่ายนำเข้า - ส่งออก / ฝ่ายกฎหมาย ผู้ที่ต้องดำเนินพิธีการกับกรมศุลกากร และผู้ที่สนใจทั่วไป

อัตราค่าสัมมนา

ประเภท	อัตราค่าสัมมนา
สมาชิก	2,996
บุคคลทั่วไป	3,852

อัตรานี้รวมค่าเอกสาร อาหารว่าง อาหารกลางวัน และภาษีมูลค่าเพิ่ม
ค่าใช้จ่ายในการฝึกอบรมสามารถหักลดหย่อนภาษีได้ 200%

Customs control



สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม

ลงทะเบียนออนไลน์ ได้ทาง <http://icis.ic.or.th>

แผนกฝึกอบรมและบริการนักลงทุน

☎ 0 2936 1429 ต่อ 210 (คุณศศิรินทร์ชา), ต่อ 206 (คุณกาญจนา)

โทรสาร 0 2936 1441-2

E-mail: ssasinchonk@ic.or.th, kanjansc@ic.or.th หรือ www.ic.or.th



ไม่พลาด !! ทุกข่าวสารสำคัญ
ส่งตรงถึงปลายนิ้วคุณ



Add friends

@investorclub

พิมพ์ @ หน้าชื่อ ID ด้วยนะคะ

IC จะส่งข่าวสารอัปเดต
ไปถึงคุณอีกมากมาย
ติดตามกันต่อไปนะคะ



ที่สำคัญ...อย่าลืมบอกต่อ
และแนะนำเพื่อนเข้ามาด้วยกันนะ!!



สมาคมสโมสรนักลงทุน
Investor Club Association

วันสัมมนา	ชื่อหลักสูตร	สถานที่จัด	วิทยากร	อัตราค่าสัมมนา	
				สมาชิก	บุคคลทั่วไป
หลักสูตรส่งเสริมการลงทุน					
10 มี.ค. 2561 (09.00-17.00 น.)	วิธปฏิบัติเกี่ยวกับเครื่องจักรและอุปกรณ์สำหรับกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 2/2561	ห้องอบรม ชั้น 12 สมาคมสโมสรนักลงทุน (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI และสมาคมสโมสรนักลงทุน	2,675	3,745
16-18 มี.ค. 2561 (09.00-17.00 น.)	วิธปฏิบัติหลังได้รับการส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 2/2561 (รับวุฒิบัตร)	โรงแรม แกรนด์ สุพรรณิว กรุงเทพฯ (ถนนสุพรรณิว ซอย 6)	วิทยากรจาก BOI และสมาคมสโมสรนักลงทุน	5,350	6,420
24 มี.ค. 2561 (09.00-12.00 น.)	วิธปฏิบัติเกี่ยวกับส่วนสูญเสียวัตถุดิบสำหรับกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 1/2561	โรงแรม แกรนด์ สุพรรณิว กรุงเทพฯ (ถนนสุพรรณิว ซอย 6)	วิทยากรจาก BOI	1,605	1,926
25 มี.ค. 2561 (09.00-12.00 น.)	การใช้สิทธิและประโยชน์ยกเว้นภาษีเงินได้บุคคลสำหรับกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 1/2561	โรงแรม แกรนด์ สุพรรณิว กรุงเทพฯ (ถนนสุพรรณิว ซอย 6)	วิทยากรจาก BOI	1,605	1,926
31 มี.ค. 2561 (09.00-16.00 น.)	หลักเกณฑ์และปัญหาการใช้สิทธิและประโยชน์ที่ได้รับตาม พ.ร.บ.ส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 1/2561	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI	2,675	3,745
31 มี.ค. 2561 (09.00-16.00 น.)	วิธปฏิบัติเกี่ยวกับวัตถุดิบและวัสดุจำเป็นสำหรับกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 3/2561	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI	3,210	3,745
21 เม.ย. 2561 (09.00-17.00 น.)	วิธปฏิบัติเกี่ยวกับเครื่องจักรและอุปกรณ์สำหรับกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 3/2561	ห้องอบรม ชั้น 12 สมาคมสโมสรนักลงทุน (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI และสมาคมสโมสรนักลงทุน	2,675	3,745
21 เม.ย. 2561 (09.00-16.00 น.)	ข้อควรระวังเกี่ยวกับการส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 2/2561	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI	2,675	3,745
หลักสูตรการบริหารจัดการ					
3-4 มี.ค. 2561 (09.00-16.00 น.)	การนำเข้า-ส่งออกและสิทธิประโยชน์ทางภาษีอากรภายใต้กฎหมายศุลกากรฉบับใหม่ (e-Import-e-Export & e-Tax Incentive)	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	คุณวิชัย มากวัฒนสุข	5,350	6,206
7 มี.ค. 2561 (09.00-16.30 น.)	การปรับปรุงบัญชีและคำนวณภาษีอากรเพื่อเสียภาษีเงินได้บุคคลสำหรับกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 1/2561 (CPD & CPA)	โรงแรม บลิสตัน สุวรรณ พาร์ค วิว (ถนนสุพรรณิว)	คุณเมธี แสงมณี	2,996	3,852
9 มี.ค. 2561 (09.00-16.00 น.)	เทคนิคการบริหารการผลิตสำหรับหัวหน้างาน	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	คุณเกียรติจง ไซมานะสิน	4,280	5,136
10 มี.ค. 2561 (09.00-16.00 น.)	สิทธิประโยชน์ทางภาษีอากรด้านเขตปลอดอากร (Free Zone) และเขตประกอบการเสรี (IEA-T Free Zone)	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจากกรมศุลกากร	2,996	3,852
14 มี.ค. 2561 (09.00-16.00 น.)	เทคนิคการป้องกันความเสี่ยงจากอัตราแลกเปลี่ยนเงินตราต่างประเทศ	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	คุณวิเชษฐ์ ปิยะพงษ์	3,210	4,280
17-18 มี.ค. 2561 (09.00-16.30 น.)	เทคนิคการจัดทำบัญชีต้นทุนสำหรับธุรกิจอุตสาหกรรม (CPD & CPA)	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	รศ.ดร.พรรณนิภา รอดวรรณะ	5,350	6,420
20 มี.ค. 2561 (09.00-17.00 น.)	ข้อผิดพลาดทางด้านบัญชีของกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน	โรงแรม แกรนด์ สุพรรณิว กรุงเทพฯ (ถนนสุพรรณิว 6)	คุณเมธี แสงมณี	2,996	3,852
22 มี.ค. 2561 (09.00-16.00 น.)	การจัดเตรียมเอกสารเพื่อการค้าระหว่างประเทศ และ INCOTERMS®2010	โรงแรม แกรนด์ สุพรรณิว กรุงเทพฯ (ถนนสุพรรณิว 6)	คุณวิเชษฐ์ ปิยะพงษ์	2,996	3,852
24 มี.ค. 2561 (09.00-16.00 น.)	กฎว่าด้วยถิ่นกำเนิดสินค้า (Rules of Origin)	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจากกรมศุลกากร	2,996	3,852
27 มี.ค. 2561 (09.00-16.00 น.)	เจาะลึกการตีความ ISBP.745E (INTERNATIONAL STANDARD BANKING PRACTICE) สำหรับการตรวจเอกสารส่งออกและนำเข้าภายใต้เขตเตอร์ออฟครีดิต	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	คุณพิชญ พัทย์ศักดิ์เสรี	3,210	4,280
29 มี.ค. 2561 (09.00-16.00 น.)	การพัฒนาศึกษาพารงานางานด้วยการคิดเชิงบวก	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	คุณสุพจน์ ฤกษ์ภูธาร	4,815	5,136
31 มี.ค. 2561 (09.00-16.00 น.)	กฎหมายศุลกากรฉบับใหม่ 2560 และวิธีจัดเก็บค่าภาษีอากร	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจากกรมศุลกากร	3,210	4,280
3 เม.ย. 2561 (09.00-16.00 น.)	เจาะลึกการใช้หนังสือค้ำประกันระหว่างประเทศ (LETTER OF GUARANTEE STANDBY L/C) เพื่อการนำเข้า - ส่งออก	โรงแรม บลิสตัน สุวรรณ พาร์ค วิว (ถนนสุพรรณิว)	คุณพิชญ พัทย์ศักดิ์เสรี	3,210	4,280
4 เม.ย. 2561 (09.00-16.30 น.)	เทคนิคการคำนวณภาษีอากรทางบัญชี VS ภาษีอากร พร้อมการจัดทำงบการเงินสำหรับกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน (CPD & CPA)	โรงแรม บลิสตัน สุวรรณ พาร์ค วิว (ถนนสุพรรณิว)	คุณเมธี แสงมณี	2,996	3,852
19 เม.ย. 2561 (09.00-16.30 น.)	การปรับปรุงบัญชีและคำนวณภาษีอากรเพื่อเสียภาษีเงินได้บุคคลสำหรับกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 2/2561 (CPD & CPA)	โรงแรม แกรนด์ สุพรรณิว กรุงเทพฯ (ถนนสุพรรณิว 6)	คุณเมธี แสงมณี	2,996	3,852
21 เม.ย. 2561 (09.00-16.00 น.)	การตรวจสอบหลังการตรวจปล่อย (Post Clearance Audit) การอุทธรณ์การประเมินอากร ความผิด และโทษตามเกณฑ์ระงับคดีศุลกากร	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	คุณวิชัย มากวัฒนสุข	2,996	3,852
24-25 เม.ย. 2561 (09.00-16.00 น.)	กฎหมายการค้าระหว่างประเทศ	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	ดร.อิทธิกร จำแดง อาจารย์สมพร ไพสสัน	5,029	5,885
หลักสูตรการใช้ระบบ RMTS-2011 และ eMT Online					
11 มี.ค. 2561 (09.00-17.00 น.)	วิธีการเตรียมข้อมูลงานสิทธิประโยชน์สำหรับเครื่องจักรด้วยระบบอิเล็กทรอนิกส์ (eMT Online) ครั้งที่ 2/2561	ห้องอบรม ชั้น 12 สมาคมสโมสรนักลงทุน (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI และสมาคมสโมสรนักลงทุน	1,605	2,675
1 เม.ย. 2561 (09.00 - 17.00 น.)	วิธีการส่งปล่อยและตัดบัญชีวัตถุดิบด้วยระบบคอมพิวเตอร์ (RMTS) ครั้งที่ 3/2561	โรงแรม อมารี คอนเน็ท กรุงเทพฯ ฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจากสมาคมสโมสรนักลงทุน	1,605	2,675
2 เม.ย. 2561 (09.00 - 16.00 น.)	วิธีการส่งปล่อยและตัดบัญชีวัตถุดิบด้วยระบบ IC Online System ครั้งที่ 3/2561	ห้องอบรม ชั้น 12 สมาคมสโมสรนักลงทุน (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจากสมาคมสโมสรนักลงทุน	1,070	1,070
22 เม.ย. 2561 (09.00 - 17.00 น.)	วิธีการเตรียมข้อมูลงานสิทธิประโยชน์สำหรับเครื่องจักรด้วยระบบอิเล็กทรอนิกส์ (eMT online) ครั้งที่ 3/2561	ห้องอบรม ชั้น 12 สมาคมสโมสรนักลงทุน (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI และสมาคมสโมสรนักลงทุน	1,605	2,675

หมายเหตุ อัตราค่าสัมมนานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว

สนใจสำรองที่นั่งเข้าร่วมสัมมนาได้ที่ คุณวิลาสินี คุณกาญจนา หรือ คุณศศิธรซ์ชล
 แผนกฝึกอบรมและบริการนักลงทุน โทรศัพท์ 0-2936-1429 ต่อ 205, 206, 210 โทรสาร 0-2936-1441-2
 E-mail : is-investor@ic.or.th หรือ ดูรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ www.ic.or.th, www.icis.ic.or.th

