

Investor Club Association

ICN

IC e-newsletter
www.ic.or.th

Highlight News



ข้อควรระวังในงานสิ่งปฏ่อย
วัตถุแบบไร้เอกสาร
อารมณ์แห่งสีสัน
พลังที่มองไม่เห็น

นโยบายส่งเสริม **ไทย** สู่ศูนย์กลาง **สุขภาพนานาชาติ**



Vol. **15** July 2016




สมาคมสโมสรนักลงทุน
Investor Club Association



**“ถ้าคิดว่าความชำนาญ
ที่เหนียว...ก็เหมือนกัน”**

ICe-Expert

“ง่ายสำหรับคุณ... ยื่นขออนุญาตนำเข้าช่างฝีมือและผู้ชำนาญการด้วยระบบ e-Expert
พร้อมบริการติดต่อประสานงาน สำนักงานตรวจคนเข้าเมือง และกรมการจัดหางาน
แบบเบ็ดเสร็จครบวงจร”

 0 2936 1429

คุณอภิชาติ ต่อ 314 apichartp@ic.or.th
คุณชลพัชร ต่อ 315 chonlapatchp@ic.or.th

 www.ic.or.th



สมาคมสโมสรนักลงทุน
Investor Club Association



04

นโยบายส่งเสริมไทย
สู่ศูนย์กลางด้านสุขภาพนานาชาติ



07

ข้อควรระวังในงานสิ่งปล่อยัตถุติบ
แบบไร้เอกสาร



11

บริหารงานบริการ
ให้ประสบความสำเร็จ (2)



17

ทำอย่างไรให้ลูกน้องรัก



20

อารมณ์แห่งสีสัน พลังที่มองไม่เห็น


Editor's Note

คุณรู้หรือไม่ว่า “ประเทศไทยเป็น 1 ใน 2 ประเทศของอาเซียนที่เข้าสู่สังคมผู้สูงอายุ (Aging Society) เพราะไทยมีจำนวนและสัดส่วนของผู้สูงอายุเพิ่มขึ้นอย่างรวดเร็วและเห็นได้ชัดเจน โดยคาดการณ์ว่าในปี 2561 วัฒนธรรมการของสังคมผู้สูงอายุไทยจะกลายเป็น “สังคมผู้สูงอายุสมบูรณ์แบบ” เนื่องจากจะมีจำนวนผู้สูงอายุมากกว่าเด็ก และมีสัดส่วนประมาณ 1 ใน 5 ของประชากรทั้งหมด”

ที่เป็นเช่นนี้ก็เพราะปัจจุบันมีการพัฒนาทางด้านสาธารณสุขและเทคโนโลยีทางการแพทย์ มีการวิจัยและพัฒนาทรัพยากรทางการแพทย์ ทั้งบุคลากรและวัตถุดิบ การพัฒนาด้านการผลิตเครื่องมือและอุปกรณ์ทางการแพทย์ ตลอดจนด้านบริการเพื่อเสริมสุขภาพ ซึ่งล้วนแล้วแต่ช่วยทำให้คนมีอายุยืนยาวมากขึ้น

ผู้สูงอายุจากต่างประเทศส่วนใหญ่นิยมชมชอบและยอมรับในคุณภาพการบริการที่ดีของธุรกิจบริการด้านสุขภาพของประเทศไทย ประกอบกับค่าใช้จ่ายที่ไม่แพงมาก ทำให้ไทยเป็นที่หมายตาในการมาใช้บริการ ซึ่งถือเป็นโอกาสที่ดีที่จะผลักดันให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางด้านสุขภาพนานาชาติ ทำให้ภาคีรัฐต่างร่วมกันบูรณาการความร่วมมือจากผู้เกี่ยวข้องในทุกภาคส่วน กำหนดแผนงานและนโยบายเพื่อกระตุ้นให้เกิดการลงทุนมากขึ้น

เมื่อเกิดการลงทุนในกิจการ ย่อมต้องมีการวางแผนกลยุทธ์ในการทำธุรกิจเพื่อให้เกิดประโยชน์สูงสุด โดยเฉพาะบริษัทที่ขอรับการส่งเสริมการลงทุนจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (บีโอไอ) เพื่อรับสิทธิประโยชน์ด้านต่าง ๆ ที่เอื้อต่อกิจการ จำเป็นต้องรับทราบและเข้าใจถึงสิทธิประโยชน์ที่ได้รับ และดำเนินกิจการให้สอดคล้องกัน สมาคมสโมสรนักลงทุน จึงได้จัดสัมมนาพิเศษ IC Roadshow 2016 ในหัวข้อ **“Investment tips for business success: เคล็ดลับการลงทุนเพื่อความ 성공ทางธุรกิจ”** เพื่อให้สมาชิกและผู้ให้บริการได้รับความรู้เกี่ยวกับการส่งเสริมการลงทุน สิทธิประโยชน์ที่ได้รับจากการส่งเสริมฯ ขั้นตอนและวิธีการใช้สิทธิประโยชน์ การนำเข้าช่างฝีมือ และอนุญาตให้เข้ามาทำงานในราชอาณาจักร กรมสิทธิ์ที่ดิน การนำเข้าเครื่องจักรและวัตถุดิบ ตลอดจนนโยบายส่งเสริมการลงทุนด้านต่าง ๆ เช่น คลัสเตอร์ และเขตเศรษฐกิจพิเศษ เป็นต้น โดยกำหนดจัดสัมมนาในวันพฤหัสบดีที่ 28 กรกฎาคม 2559 เวลา 09.00-17.00 น. ณ ห้อง Meeting Zone A ชั้น 1 โรงแรมคลาสสิค คาโมโอ จ.พระนครศรีอยุธยา สมาชิกและผู้ที่มีสนใจสามารถสำรองที่นั่งและสอบถามรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ แผนกลูกค้าสัมพันธ์ และสื่อสารองค์กร 0 2936 1429 ต่อ 202 (พัชญ์สลัญญ์) ต่อ 203 (เบญจวรรณ)

นอกจากนั้น สมาคมสโมสรนักลงทุน ยังมีหลักสูตรฝึกอบรมและสัมมนาและกิจกรรมสำหรับสมาชิกที่เอื้อประโยชน์แก่ผู้ใช้บริการอีกมากมาย โดยสามารถติดตามรายละเอียดได้ที่ www.ic.or.th 

ที่ปรึกษา

- ภัทรชนก กรทมาพฤกษ์
- สุกัญญา แสงเดือน

บรรณาธิการบริหาร

ณัฐพงษ์ วัฒนไทยสวัสดิ์

บรรณาธิการ

มยุรีย์ งามวงศ์

กองบรรณาธิการ

- กฤตยา วิชัยดิษฐ์ • กฤษดา ทับทิม
- ปริญญา ศรีอนันต์

ออกแบบ / โฆษณา / งานสมาชิก

มยุรีย์ งามวงศ์

เจ้าของ

สมาคมสโมสรนักลงทุน

ผลิตโดย

กองบรรณาธิการ ICN

ติดต่อ

ฝ่ายบริการสมาชิกและนักลงทุน

สมาคมสโมสรนักลงทุน

โทรศัพท์ : 0 2936 1429 ต่อ 211

โทรสาร : 0 2936 1441-2

e-mail : icn@ic.or.th

นโยบายส่งเสริมไทย สู่ศูนย์กลาง ด้านสุขภาพนานาชาติ

Highlight
Issues

มยุรีย์ งามวงศ์
mayureen@ic.or.th

ปัจจุบันประชากรทั่วโลก ต่างหันมาใส่ใจในสุขภาพร่างกายของตนเอง ทั้งอาหารการกิน การออกกำลังกาย ตลอดจนการหันมาใช้เทคโนโลยีด้านโภชนาการและการแพทย์ที่มีความก้าวหน้าควบคู่กันไป เพื่อช่วยให้สามารถใช้ชีวิตในช่วงวัยสูงอายุได้อย่างมีความสุข และมีอายุยืนยาวมากขึ้นอีกด้วย

ประเทศไทย เป็นหนึ่งในประเทศที่มีนักท่องเที่ยวและผู้สูงอายุในประเทศที่พัฒนาแล้วให้ความสนใจเดินทางมาเพื่อใช้บริการด้านสุขภาพ ซึ่งได้รับการยอมรับว่าได้มาตรฐานการรักษาและบริการทางสุขภาพที่มีคุณภาพดีและมีค่าบริการไม่สูงจนเกินไป

ดังนั้น ธุรกิจบริการด้านสุขภาพตั้งแต่ศีรษะจรดเท้าในประเทศไทย จึงเป็นที่สนใจและดึงดูดนักลงทุนทั้งไทยและต่างประเทศที่ต้องการเข้ามาเปิดกิจการด้านการแพทย์

และสุขภาพ จึงถือเป็นโอกาสของประเทศไทยในการที่จะต่อยอดสู่การเป็นศูนย์กลางด้านสุขภาพนานาชาติ ตามนโยบายส่งเสริมอุตสาหกรรมสุขภาพ โดยแบ่งลักษณะของอุตสาหกรรมที่เกี่ยวข้องกับการแพทย์และสุขภาพออกเป็น 4 กลุ่มได้แก่



กลุ่มอุตสาหกรรมบริการเพื่อเสริมสุขภาพ
เป็นธุรกิจบริการที่มุ่งเน้นการสร้างสุขภาพและชีวิตความเป็นอยู่ที่ดี ประกอบไปด้วย บ้านพักและศูนย์สวัสดิการผู้สูงอายุ ศูนย์ฟื้นฟูสุขภาพที่พำนักระยะยาว (Long Stay) สปาและนวดแผนไทย รวมถึงสถานเวชสำอางด้วย



กลุ่มอุตสาหกรรมบริการเพื่อบำบัดรักษา
เป็นการให้บริการรักษาโรค ได้แก่ ธุรกิจสถานพยาบาล และสถานเวชสำอาง



กลุ่มอุตสาหกรรมการผลิตเพื่อเสริมสุขภาพ
เป็นผลิตภัณฑ์สินค้าอุปโภคบริโภคเพื่อบำรุงรักษาสุขภาพหรือเพื่อเสริมความงาม ได้แก่ การผลิตเครื่องสำอาง อาหารเสริม เครื่องมือแพทย์ และยาแผนโบราณ



กลุ่มอุตสาหกรรมการผลิตเพื่อบำบัดรักษา
เป็นการผลิตเครื่องมือหรืออุปกรณ์ทางการแพทย์ เพื่อใช้รักษาโรค รวมถึงการผลิตยาทั้งแผนโบราณและแผนปัจจุบันในการรักษาโรค

สิ่งสำคัญที่ช่วยส่งเสริมให้ศักยภาพของอุตสาหกรรมสุขภาพของไทยยกระดับได้นั้น คือ การมีทรัพยากรที่เอื้อต่อการทำธุรกิจในการผลิตและบริการ ซึ่งไทยมีความได้เปรียบทั้ง 2 ส่วน ไม่ว่าจะเป็นทรัพยากรมนุษย์ เพราะคนไทยมีอุปนิสัยโอบอ้อมอารี มีจิตใจบริการที่ดี และด้านทรัพยากรวัตถุดิบสำหรับการผลิตผลิตภัณฑ์เพื่อเสริมสุขภาพ เช่น พืช พัก ผลไม้ และสมุนไพร ทั้งไทยยังสามารถผลิตพืชผลทางการเกษตรได้หลากหลายและเป็นจำนวนมาก สามารถรองรับความต้องการในสายการผลิตดังกล่าวได้เป็นอย่างดี

ตลอดจนประเทศไทยมีความเข้มแข็งในด้านการวิจัยและพัฒนาผลิตภัณฑ์ โดยมีภาครัฐผลักดันและสนับสนุนให้เกิดการวิจัยและพัฒนาการผลิตเครื่องมือแพทย์และอุปกรณ์ทางการแพทย์ ทั้งการผลิตระดับพื้นฐาน เช่น กุญแจมือยาง กุญแจยางอนามัย กระจกกดยา เป็นต้น และการผลิตที่ต้องใช้เทคโนโลยีขั้นสูง แม้ว่าจะประสบปัญหาการขาดแคลนบุคลากรในสาขาที่เกี่ยวข้อง เช่น วิศวกรรรมชีวการแพทย์ เป็นต้น แต่ด้วยความได้เปรียบด้านฐานการผลิตชิ้นส่วนและอุปกรณ์ในอุตสาหกรรมต่าง ๆ ทำให้ยังสามารถต่อยอดพัฒนาการผลิตอุปกรณ์ทางการแพทย์ในขั้นสูงได้

ด้านการสนับสนุนจากภาครัฐ โดยเฉพาะการส่งเสริมการลงทุนจากสำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน (บีโอไอ) ซึ่งมีนโยบายให้ความสำคัญต่ออุตสาหกรรมสุขภาพ และมีเป้าหมายจะยกระดับให้มีคุณภาพและมีเทคโนโลยีที่สูงขึ้น บีโอไอจึงให้การส่งเสริมในกิจการผลิตเครื่องมือแพทย์และชิ้นส่วน โดยให้สิทธิและประโยชน์ยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลเป็นเวลา 3 หรือ 8 ปี ตามระดับเทคโนโลยีของเครื่องมือแพทย์และระดับความเสี่ยงของเครื่องมือแพทย์ สำหรับการผลิต API อาหารทางการแพทย์หรืออาหารเสริม จะให้สิทธิและประโยชน์ยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลเป็นเวลา 8 ปี เนื่องจากเห็นว่าเป็นกิจการต้นน้ำที่สำคัญ และปัจจุบันยังขาดแคลนผู้ผลิตผลิตภัณฑ์ดังกล่าวในประเทศไทย



สำหรับภาคบริการสุขภาพ บีโอไอให้การส่งเสริมการลงทุนในกิจการศูนย์ฟื้นฟูสุขภาพ โดยให้สิทธิและประโยชน์อื่นที่ไม่ใช่การยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล อีกทั้งยังให้การส่งเสริมด้านการวิจัยและพัฒนากิจการเทคโนโลยีชีวภาพ กิจการบริการฆ่าเชื้อ กิจการขนส่งทางอากาศ เป็นต้น โดยได้รับสิทธิและประโยชน์ยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคล 5 หรือ 8 ปี

นอกจากนั้น ภาครัฐยังได้ดำเนินการแผนงานขับเคลื่อนอุตสาหกรรมสุขภาพออกมาในหลายรูปแบบ อาทิ การกำหนดให้อุตสาหกรรมทางการแพทย์ครบวงจรเป็นหนึ่งในอุตสาหกรรมเป้าหมายสำคัญของประเทศ (New Engine of Growth) โดยเร่งรัดนโยบายเขตพัฒนาเศรษฐกิจพิเศษคลัสเตอร์การแพทย์ครบวงจร เพื่อขับเคลื่อนให้เกิดการลงทุนทั้งในส่วนภาคการผลิตและบริการ การส่งเสริมให้ประเทศไทยเป็นศูนย์กลางด้านการท่องเที่ยวเชิงสุขภาพ (Medical and Wellness Tourism) เพื่อผลักดันให้ไทยก้าวสู่ประเทศชั้นนำในด้านการท่องเที่ยวและบริการสุขภาพ

การร่วมกันขับเคลื่อนอุตสาหกรรมสุขภาพ โดยบูรณาการความร่วมมือจากทุกภาคส่วน ทำให้ประเด็นปัญหาที่เป็นอุปสรรคต่อการพัฒนาได้ถูกนำมาปรับปรุงและแก้ไขให้คลี่คลาย ส่งผลให้เป้าหมายการเป็นศูนย์กลางด้านสุขภาพนานาชาติของประเทศไทยเป็นรูปธรรมมากขึ้น และจะประสบความสำเร็จในอีกไม่นานเกินรอ





1. งานบัญชีรายการวัตถุดิบ

- 1.1 งานบัญชีรายการวัตถุดิบ (BIRTMML)
- 1.2 งานขอเพิ่มชื่อวัตถุดิบ (BIRTDESC)
- 1.3 งานขอบัญชีรายการผลิตภัณฑ์ และสูตรการผลิต (BIRTFRM)
- 1.4 การปรับยอดวัตถุดิบ (BIRTADJ)

2. งานค้าประกันวัตถุดิบ

- 2.1 งานขอผ่อนผันใช้ธนาคารค้ำประกันวัตถุดิบ

3. งานส่งปล่อยวัตถุดิบ

- 3.1 งานส่งปล่อยวัตถุดิบแบบปกติ
- 3.2 งานส่งปล่อยวัตถุดิบแบบคืนอากร
- 3.3 งานส่งปล่อยวัตถุดิบแบบถอนการใช้ธนาคารค้ำประกัน

4. งานตัดบัญชีวัตถุดิบ

- 4.1 งานขอตัดบัญชีวัตถุดิบ
- 4.2 งานขอปรับยอดวัตถุดิบ



0 2936 1429 ต่อ 314 - 315

e-mail: counterservice@ic.or.th

www.ic.or.th

ข้อควรระวัง ในงาน ส่งปล่อยวัตถุดิบแบบไร้เอกสาร

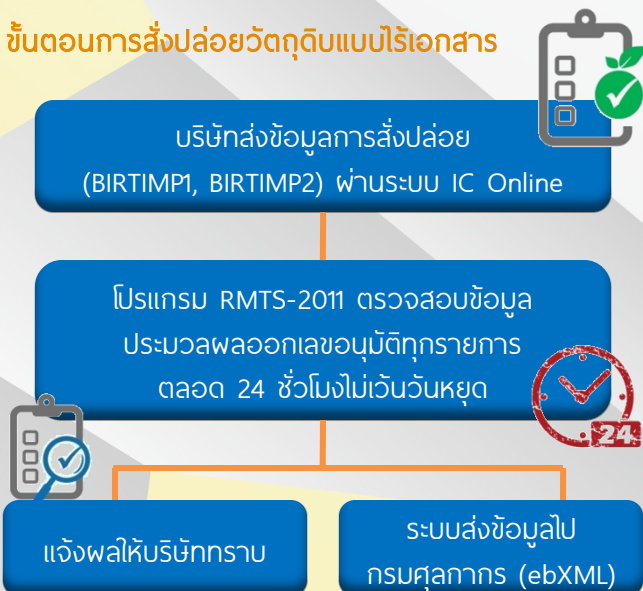
IC Focus

ถึงแม้การให้บริการส่งปล่อยวัตถุดิบแบบไร้เอกสารสำหรับงานก่อนเดินพิธีการ คือ การขออนุมัติยกเว้นอากรขาเข้า และการขอคำประกันวัตถุดิบได้ผ่านไปแล้ว 1 ปีเต็ม ซึ่งการให้บริการที่ผ่านมามีความพึงพอใจและความสำเร็จเป็นอย่างดี ทั้งในด้านของผู้ใช้บริการและผู้ให้บริการ แต่อย่างไรก็ดี สมาคมได้มีการติดตามการใช้งานของผู้ใช้บริการทุกรายมาอย่างต่อเนื่อง

และเป็นที่น่ากังวลว่า ในการส่งปล่อยวัตถุดิบแบบไร้เอกสารนั้น ระบบจะอนุมัติให้บริษัทส่งปล่อยวัตถุดิบทุกรายการที่ขอส่งปล่อยเข้ามาในระบบ ยกเว้นกรณีวัตถุดิบรายการนั้นมีปริมาณสต็อกสูงสุดไม่เพียงพอหรือระบุนำเข้าไม่ตรงกับหน่วยที่ได้รับอนุมัติกับ BOI หรือเลขที่อื่นขอขี้ชา

ในฉบับนี้ เราจึงขอแนะนำประสบการณ์ที่ผ่านมามาเล่าสู่กันฟังเพื่อเป็นการป้องกันปัญหาการนำเข้าวัตถุดิบในกรณีที่มีชื่อวัตถุดิบนั้นยังไม่ได้รับอนุมัติจาก BOI

ขั้นตอนการส่งปล่อยวัตถุดิบแบบไร้เอกสาร



ในขั้นตอนที่ 2 ระบบ RMTS-2011 จะตรวจสอบชื่อวัตถุดิบที่บริษัทขอส่งปล่อย เทียบกับชื่อวัตถุดิบในบัญชีรายการวัตถุดิบที่ได้รับอนุมัติจาก BOI และบันทึกไว้ที่สมาคม



ทุกครั้งหลังจากที่บริษัทส่งข้อมูลมายังสมาคมแล้ว ขอให้ตรวจสอบผลการพิจารณา ผ่านระบบ IC Online ว่าข้อมูลของท่านถูกต้องหรือมีข้อผิดพลาดหรือไม่ โดยตรวจเช็คข้อมูลได้ที่เมนู ตรวจสอบข้อมูล => เมนูตรวจสอบ Error => หากชื่อวัตถุดิบถูกต้องระบบจะออกเลขอนุมัติ (us) โดยอัตโนมัติและส่งเลขอนุมัติดังกล่าวไปกรมศุลกากร พร้อมกับแจ้งผลให้บริษัททราบ

กรณี que ชื่อวัตถุดิบที่ส่งปล่อยในครั้งนี้อาจตรงกับชื่อในบัญชีรายการวัตถุดิบที่ได้รับอนุมัติกับ BOI ระบบจะแจ้งข้อผิดพลาดว่า "ชื่อวัตถุดิบไม่ตรงกับชื่อในรายการ Master List (MML)" ดังภาพ

IC ONLINE SYSTEM
INVESTOR CLUB ASSOCIATION

User Name : 070002 Location : Bangkok Company Name : Test Company Limited Logou

Import Online : View File : ตรวจสอบข้อมูล

Project Code : 54321111 Submit

วันที่	ชื่อไฟล์ส่งปล่อย	งวดเริ่มต้น	ตรวจสอบ Error	ตรวจสอบสถานะ	รับข้อมูล MML	ข้อมูลกรมศ
12/5/2558 16:45:50	54321111IMP212164550.xls	2	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	รับ	รับ
12/5/2558 16:44:59	54321111IMP212164459.xls	1	ตรวจสอบ	ตรวจสอบ	รับ	รับ

Untitled Page - Microsoft Internet Explorer provided by Investor Club Association

DATE : 12/05/2015 INVESTOR CLUB ASSOCIATION
TIME : 16:48:27 ERROR PROCESS STATUS REPORT
PROJECT CODE : 54321111 COMPANY NAME : TEST CO.,LTD
FILE NAME : 54321111IMP212164459.XLS

LINE DOC NO. GROUP NO. STATUS

2 1 000001 ชื่อวัตถุดิบไม่ตรงกับชื่อในรายการ Master List (MML)

แต่ระบบจะทำงานต่อไป และหากพบว่าข้อมูลอื่นถูกต้อง ระบบจะออกเลขอนุมัติ (nr) และส่งเลขอนุมัติดังกล่าวไปกรมศุลกากรพร้อมกับแจ้งผลให้บริษัททราบเช่นเดียวกัน

ในกรณีนี้ ขอขำเตือนให้บริษัทชะลอการนำเลขอนุมัติ (nr) ดังกล่าวไปเดินพิธีการกับศุลกากร เนื่องจากการพิจารณาการส่งปล่อยในครั้งนี้อาจยังไม่จบสิ้น หมายความว่า ต่อจากนั้นระบบจะทำการจัดเก็บเลขอนุมัติ (nr) ที่ชื่อวัตถุดิบไม่ตรงกับบัญชีรายการวัตถุดิบที่ได้รับอนุมัติจาก BOI เพื่อส่งไปยังสำนักบริหารการลงพื้นที่ 1-4 ตามที่ท่านสังกัด เพื่อให้เจ้าหน้าที่นำข้อมูลมาพิจารณาแบบ Manual อีกครั้ง

- ผลการพิจารณาของเจ้าหน้าที่สำนักงานเป็น อนุมัติ จะแบ่งวิธีปฏิบัติเป็น 2 กรณีคือ
 - อนุมัติแบบให้เพิ่มชื่อวัตถุดิบที่นำเข้าในครั้งนี้เป็นชื่อรองในบัญชีรายการวัตถุดิบของบริษัทอัตโนมัติ
 - อนุมัติแบบไม่เพิ่มชื่อวัตถุดิบเป็นชื่อรองในบัญชีรายการวัตถุดิบ แต่เป็นการอนุมัติให้ส่งปล่อยในครั้งนี้นั้น
- ผลการพิจารณาเป็น ไม่อนุมัติ สมาคมจะตรวจสอบไปยังบริษัทว่า ได้นำเลขอนุมัติ (nr) การส่งปล่อยครั้งนี้ไปเดินพิธีการทางศุลกากรแล้วหรือยัง

- ยังไม่เดินพิธีการ ให้บริษัททำการยกเลิกการส่งปล่อยและประสานงานกับเจ้าหน้าที่สำนักงานที่ดูแลบริษัทท่าน เพื่อชี้แจงหรือขออนุมัติชื่อวัตถุดิบดังกล่าวให้เรียบร้อยก่อนแล้ว ยื่นข้อมูลเพื่อส่งปล่อยใหม่
- เดินพิธีการทางศุลกากรแล้ว สมาคมจะตรวจสอบชื่อนั้นต่อไปว่า เป็นการส่งปล่อยวัตถุดิบพิตรายการ (พิตรกรุป) หรือไม่ หรือเป็นวัตถุดิบรายการใหม่ที่ยังไม่เคยขออนุมัติไว้กับสำนักงาน แล้วจะประสานงานแจ้งบริษัททราบและขอเอกสารสนับสนุนในการดำเนินงานตามขั้นตอนต่อไป




ในฉบับนี้ เราจะขอเน้นในกรณีที่เป็นวัตถุดิบใหม่ที่ยังไม่เคยขออนุมัติไว้กับสำนักงาน และไม่สามารถเพิ่มชื่อวัตถุดิบนี้เข้าไปในรายการวัตถุดิบรายการใดรายการหนึ่งได้ และบริษัทก็ได้เดินพิธีการกับศุลกากรแล้ว จะดำเนินการดังนี้

1. สมาคมจะพิมพ์หนังสือเรียกเก็บภาษีอากรพร้อมแนบสำเนาใบขนสินค้าขาเข้า และส่งให้สำนักงาน BOI พิจารณาลงนาม
2. เมื่อบริษัทได้รับหนังสือเรียกเก็บภาษีอากรจากสำนักงาน BOI แล้ว ให้ไปชำระภาษีอากรกับกรมศุลกากร
3. นำหลักฐานการเสียภาษีมาปรับยอดวัตถุดิบที่สมาคมต่อไป

ส่วนวัตถุดิบชื่อดังกล่าว หากในอนาคตบริษัทจะมีการสั่งปล่อยต่อไปเรื่อย ๆ บริษัทจะต้องไปขออนุมัติเพิ่มในบัญชีรายการวัตถุดิบกับสำนักงานตามขั้นตอนต่อไป

จากที่กล่าวข้างต้น เป็นเหตุการณ์ที่เคยเกิดขึ้นแล้ว สมาคมจึงขอฝากให้บริษัทเพิ่มความระมัดระวังในการสั่งปล่อยวัตถุดิบแบบไร้เอกสาร โดยขอให้ตรวจรายชื่อวัตถุดิบให้ถูกต้องก่อนทำการสั่งปล่อยในแต่ละครั้ง และถ้าหากมั่นใจว่าวัตถุดิบนี้มีในบัญชีรายการวัตถุดิบของท่านแล้ว ท่านจะต้องไปขออนุมัติเพิ่มชื่อหรือรายการวัตถุดิบกับสำนักงานให้เรียบร้อยก่อน ไมเช่นนั้นบริษัทของท่านอาจถูกเรียกเก็บภาษีโดยไม่มีเหตุอันควร

ฉบับนี้ขอฝากเอาไว้เพียงเท่านี้ก่อน สมาคมจะรวบรวมข้อมูล ข่าวสารสำคัญ นำมาเล่าสู่กันฟัง และท่านสามารถติดตามข้อมูลข่าวสารเพิ่มเติมได้จาก ICN และที่ www.ic.or.th 



สมาคมสโมสรนักลงกุน ขอเชิญเข้าร่วมสัมมนา

วิธีการสั่งปล่อย และตัดบัญชีวัตถุดิบ

ด้วยระบบคอมพิวเตอร์
(RAW MATERIAL TRACKING SYSTEM)

RMETS-2011

วันอาทิตย์ที่ 24 กรกฎาคม 2559 เวลา 8.30-17.00 น. ณ โรงแรมอมารี ดอนเมือง



สมาคมสโมสรนักลงกุน ขอเชิญเข้าร่วมสัมมนา...



ด้วยระบบ

IC Online System

วิธีการสั่งปล่อย และตัดบัญชีวัตถุดิบ

วันจันทร์ที่ 25 กรกฎาคม 2559 ณ ห้องอบรมคอมพิวเตอร์ ชั้น 12 สมาคมสโมสรนักลงกุน



สมาคมสโมสรนักลงทุนขอเชิญเข้าร่วมสัมมนา

กลยุทธ์การชำระเงิน การค้าระหว่างประเทศ ประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน เพื่อการส่งออกและนำเข้า (AEC)

วันพฤหัสบดีที่ 14 กรกฎาคม 2559 เวลา 8.30-16.00 น.
ณ โรงแรม อมารี ดอนเมือง กรุงเทพฯ (ถนนวิภาวดีรังสิต)

หัวข้อการสัมมนา

- รู้จักกับวิธีการชำระเงินในการค้าระหว่างประเทศแบบต่าง ๆ
- การชำระเงินด้วยเลตเตอร์ออฟเครดิตออกโดยธนาคารให้แก่ผู้ขาย (PAYMENT BY LETTER OF CREDIT)
- การชำระเงินโดยส่งเอกสารเรียกเก็บเงินจากผู้ซื้อผ่านธนาคาร (PAYMENT BY BILL FOR COLLECTION)
- การโอนเงินระหว่างประเทศเพื่อชำระค่าสินค้าและบริการ (OVERSEAS MONEY TRANSFER)
- บริการออกหนังสือค้ำประกันการค้าระหว่างประเทศโดยธนาคาร (PAYMENT BY LETTER OF GUARANTEE)
- การค้าและวิธีการชำระเงินในประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (TRADE AND PAYMENT IN AEC)

คุณพิชาญ พัทักษ์ศักดิ์เสรี

➤ ที่ปรึกษาด้านการค้าระหว่างประเทศ

เหมาะสำหรับ

เจ้าของกิจการ ผู้บริหารระดับสูง ผู้จัดการ/เจ้าหน้าที่ฝ่ายการเงิน ฝ่ายบัญชี ฝ่ายต่างประเทศ ฝ่ายนำเข้า-ส่งออก และผู้สนใจทั่วไป

อัตราค่าสัมมนา

ประเภท	อัตราค่าสัมมนา
สมาชิกสมาคม	3,210 บาท
บุคคลทั่วไป	4,280 บาท

อัตรานี้รวมค่าเอกสาร อาหารว่าง อาหารกลางวัน และภาษีมูลค่าเพิ่ม
ค่าใช้จ่ายในการฝึกอบรมสามารถหักลดหย่อนภาษีได้ 200%

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม

แผนกฝึกอบรมและบริการนักลงทุน

☎ 0 2936 1429 ต่อ 206 (คุณกาญจนา) โทรสาร 0 2936 1441-2

E-mail: kanjanac@ic.or.th หรือ www.ic.or.th



บริหารงานบริการ ให้ประสบความสำเร็จ (2)

จำลักษณ์ ชูพลแก้ว
chamluck@gmail.com



การแบ่งประเภทธุรกิจบริการ นอกจากผู้บริหารจะต้องมองธุรกิจของตนเองให้ตรงกับธุรกิจในแต่ละประเภท เพื่อให้สามารถสร้างกลยุทธ์ให้สอดคล้องกันแล้ว ยังต้องมีการจัดตำแหน่งทางธุรกิจอีกด้วย ซึ่งจะมีวิธีการอย่างไร ติดตามกันได้เลยครับ

จะเห็นได้ว่าในแต่ละธุรกิจจะต้องทำความเข้าใจกับบริบทของตัวเองว่า อยู่ในกลุ่มธุรกิจบริการประเภทไหน และอะไรเป็นความท้าทายเชิงกลยุทธ์ขององค์กร รูปที่ 2 แสดงให้เห็นว่าการบริหารธุรกิจบริการให้ประสบความสำเร็จมีขั้นตอนกระบวนการ โดยเริ่มต้นที่การวางตำแหน่งเชิงกลยุทธ์ของธุรกิจ เพราะถ้าไม่มีการจัดวางไว้แต่แรก การลงทุนก็จะสิ้นเปลือง ทิศทางเป้าหมายที่ไม่ชัดเจนจะมีผลทำให้บุคลากรทำงานไม่ประสานสัมพันธ์กัน สิ่งหนึ่งซึ่งสะท้อนให้เห็นชัดเจนว่าองค์กรมีการจัดวางตำแหน่งทางธุรกิจแล้ว คือ รู้ว่ากำลังทำธุรกิจอยู่ในตลาดกลุ่มไหน ลูกค้าเป็นใคร มีปริมาณมากน้อยเพียงใด มีความต้องการอะไรบ้าง และคู่แข่งที่สำคัญคืออะไร

ซึ่งในการจัดการนั้นจะใช้เครื่องมือช่วยวิเคราะห์สภาพการแข่งขันในตลาดจากแรงผลักดัน 5 ด้าน หรือภาษาอังกฤษเรียกว่า Five Forces Model (Analysis) ที่ประกอบด้วย (1) อำนาจต่อรองจากผู้บริโภค (2) อำนาจต่อรองของผู้รับจ้างช่วง (3) การเข้ามาได้ง่ายหรือยากของผู้ประกอบการหน้าใหม่ (4) การแย่งชิงตลาดชั่วคราวจากสินค้าทดแทน และ (5) การแข่งขันรุนแรงมากน้อยเพียงใดจากผู้ให้บริการเดิมที่อยู่ในตลาดก่อนหน้านี้

โดยวิธีเปรียบเทียบเป็นคู่ ๆ เช่น ถ้าหน่วยงานเราต้องพึ่งพิงหรือพึ่งพาผู้รับจ้างช่วงเพียง 1 หรือ 2 รายเท่านั้น ถ้าขาดเขาเราก็อยู่ไม่ได้หรือธุรกิจอาจหยุดชะงัก เท่ากับเรามีอำนาจน้อยกว่า จึงต้องหามาตรการแก้ไขป้องกัน หรือในธุรกิจร้านค้าแพระดับล่าง จะเห็นว่าการเข้ามาของผู้ประกอบการรายใหม่ ๆ เกิดขึ้นได้ง่ายมาก ใช้จ่ายลงทุนไม่มาก และไม่มีเทคโนโลยีสูงนัก เราจึงเห็นร้านค้าแพเกิดขึ้นมากมาย แต่ถ้าเราจัดวางตำแหน่งในระดับที่สูงขึ้น ก็จะเจอคู่แข่งน้อยลง เพราะเริ่มต้องมีการลงทุนร้าน และมีตำแหน่งที่ดีที่ตี เป็นต้น

การวางตำแหน่งเชิงกลยุทธ์

- การกำหนด "ตลาดเป้าหมาย"
- การวิเคราะห์แรงผลักดัน 5 ด้าน หรือความสามารถหลักขององค์กร
- การตัดสินใจ - พันธกิจ เป้าหมายและวัตถุประสงค์ระดับสูง



กลยุทธ์การบริการ

- การกำหนด "แนวคิดการบริการ" ระบบการดำเนินการ" และ "ระบบการส่งมอบบริการ"
- ลำดับความสำคัญในการแข่งขัน ผู้ชนะ และผู้ผ่านการคัดเลือก
- การตัดสินใจ - ตำแหน่งที่ตั้ง ขนาดองค์กร ประเภทบริการและจำนวน กำลังความสามารถในการให้บริการ เป็นต้น



ขั้นเชิงการบริหาร

- การแสดงให้เห็นว่ามีการบริหารจัดการงานบริการประจำวัน
- การตัดสินใจ - การคัดเลือกผู้รับจ้าง ขนาดและเวลาในการส่งระดับชั้นของพนักงาน เป็นต้น

ตัวอย่างเปรียบเทียบ การบริหารงานบริการของ 2 สายการบิน ที่มีกลยุทธ์การบริการและระบบการบริหารงานที่แตกต่างกัน

เกณฑ์พิจารณา	Premium Airlines	Low-cost Airlines
กลยุทธ์ที่ใช้ในภาพรวม	สายการบินที่ให้บริการแบบเต็มๆ เส้นทางการบินมากเท่าที่เป็นไปได้	สายการบินที่ให้บริการแบบจำกัด เส้นทางการบินระยะใกล้
กลยุทธ์เฉพาะ	มีบริการที่แตกต่างกันไป ขึ้นกับรูปแบบเส้นทางและความถี่การบิน	มุ่งเน้นผู้โดยสารภายในประเทศ และการเป็นผู้นำด้านต้นทุน
ความสามารถหลัก	การบริการที่เพียบพร้อม และความสะดวกสบายครบครัน มีช่วงเวลาการบินที่เหมาะสมกับกลุ่มลูกค้าเป้าหมาย และเลือกบินได้มากในช่วงเวลาต่าง ๆ ในแต่ละวัน พร้อมประกันการเดินทางสมบูรณ์แบบ	การบริหารต้นทุนจนสามารถทำราคาต่ำ ใช้ประโยชน์จากฝูงบินที่มีจำกัด ให้เกิดการบินได้มากขึ้น ด้วยระบบชั้นพื้นฐานที่มีมาตรฐาน และมีบริการเสริมสำหรับลูกค้าเฉพาะรายที่ยินดีจะจ่ายเพิ่มเติม
ชนิดของเครื่องบิน	มีมากมายหลายแบบ หลายขนาด จากผู้ผลิตเครื่องบินหลายราย ทำให้สามารถจัดสรรเครื่องบินรุ่นต่าง ๆ ให้สอดคล้องกับเส้นทางการบินทั้งสั้นและยาว	ส่วนใหญ่จะมีเครื่องบินไม่กี่แบบ และไม่ทันสมัย โดยมักจะใช้เครื่องบินยี่ห้อเดียว เพื่อให้ง่ายในการบำรุงรักษา
จำนวนเครื่องบิน	มีจำนวนเครื่องบินมาก ฝูงบินขนาดใหญ่ ทำให้วางแผนทดแทนกันได้เมื่อมีเหตุขัดข้องหรือฉุกเฉิน	มีจำนวนเครื่องบินจำกัด โดยมากจะเป็นเครื่องบินเก่า หรือเช่ามา เป็นผลให้อาจมีปัญหาล่าช้า หรือยกเลิกได้ง่าย
จุดให้บริการการบิน	มีมากมายหลายเมืองทั่วโลก	มุ่งเน้นการบินระยะใกล้เป็นหลัก หรือบินภายในประเทศ
เที่ยวบินต่อวัน	มีหลายช่วงเวลา ทำให้ลูกค้าสามารถเลือกบินในช่วงเวลาที่สอดคล้องกับความต้องการได้	มีวันละ 1-2 เที่ยวบินเท่านั้น
ระยะเวลาบินเฉลี่ย	เครื่องบินสมรรถนะสูง และกัปตันมีประสบการณ์ โดยมากมักเป็นการบินตรง โดยไม่ต้องเปลี่ยนเครื่อง จึงใช้เวลาได้สั้นกว่า	เมื่อต้องบินในระยะไกลขึ้น มักต้องใช้วิธีการเปลี่ยนเครื่อง หรือต้องทำการบินร่วมกับสายการบินอื่น เป็นผลให้เส้นทางไกล ต้องใช้เวลานาน
ปริมาณการใช้น้ำมัน	มากกว่า เพราะฝูงบินใหญ่กว่า การสั่งซื้อน้ำมันในปริมาณที่มาก อาจมีอำนาจการต่อรองสูง แต่ก็มีความเสี่ยงสูงเช่นกันจากราคาที่ผันผวน	มีความต้องการใช้น้ำมันน้อย เพราะฝูงบินขนาดเล็ก จำนวนเที่ยวบินไม่มาก ความเสี่ยงจากราคาผันผวนของน้ำมันจึงอาจน้อยกว่า
จำนวนพนักงาน	มาก ต้องใช้การบริหารทรัพยากรบุคคลที่ดี มีความท้าทายมาก	น้อย ต้องใช้สอยอย่างประหยัด แต่ละคนต้องมีทักษะหลากหลาย

นี่เป็นเพียงตัวอย่างเล็ก ๆ ในบทแรก ๆ ของหนังสือเล่มนี้ ที่จะช่วยเราเหมือนมีที่ปรึกษาคอยชี้แนะและให้คำแนะนำในการบริหารธุรกิจบริการในแต่ละอย่างก้าวอย่างมั่นคง ซึ่งในบทหลัง ๆ ก็จะให้ความรู้ที่สลับซับซ้อนในรายละเอียดที่เจาะลึกมากขึ้น หนังสือเล่มนี้จึงเหมาะมากสำหรับนักศึกษาที่สนใจในการบริหารธุรกิจบริการ ผู้บริหาร หรือผู้ประกอบการที่ต้องการบริหารจัดการองค์กรของตนเองให้มีศักยภาพและความสามารถทางการแข่งขันเหนือคู่แข่ง





<<สมาคมสโมสรนักลงทุนนำร่องงานสัมมนา IC ROADSHOW 2016 ในหัวข้อ **Investment tips for business success: เคล็ดลับการส่งเสริมการลงทุนเพื่อความสำเร็จทางธุรกิจ** โดยเชิญวิทยากรผู้เชี่ยวชาญด้านการส่งเสริมการลงทุนมาให้ความรู้เกี่ยวกับสิทธิประโยชน์ที่ได้รับจากการส่งเสริมการลงทุน เพื่อให้สามารถใช้สิทธิประโยชน์ที่ได้รับให้เกิดประโยชน์อย่างสูงสุด โดยกำหนดจัดสัมมนาตามเขตนิคมอุตสาหกรรมต่าง ๆ เช่น ชลบุรี ระยอง สมุทรปราการ และอยุธยา เป็นต้น

สำหรับ IC ROADSHOW 2016 ในครั้งแรกนี้ จัดขึ้นเมื่อวันที่ 26 พฤษภาคม 2559 ณ ห้อง เดอะไลน์ เอ พัฒนา กอล์ฟคลับ แอนด์ รีสอร์ท จ.ชลบุรี ได้รับเกียรติจาก คุณสุทธิเกตุดี ทัดพิทักษ์กุล นักวิชาการส่งเสริมการลงทุนชำนาญการพิเศษ สำนักงานคณะกรรมการส่งเสริมการลงทุน เป็นวิทยากรบรรยายเกี่ยวกับการส่งเสริมการลงทุน ในหัวข้อต่าง ๆ อาทิ ความรู้ทั่วไปเกี่ยวกับการส่งเสริมการลงทุน สิทธิประโยชน์ที่ได้รับจากการส่งเสริมฯ แนวทางการแก้ไขโครงการ ขั้นตอนและวิธีการใช้สิทธิประโยชน์ การนำเข้าช่างฝีมือและอนุญาตให้เข้ามาในราชอาณาจักร มาตรการเร่งรัดการลงทุน นโยบายส่งเสริมการลงทุนรูปแบบคลัสเตอร์ และเขตพัฒนาเศรษฐกิจพิเศษ เป็นต้น กิจกรรมนี้ยังสามารถสร้างความรู้และเสริมความเข้าใจแก่ผู้เข้าร่วมสัมมนาในพื้นที่นิคมอุตสาหกรรม จ. ชลบุรี กว่า 50 คน ให้มีแนวทางในการดำเนินธุรกิจให้ประสบความสำเร็จได้เป็นอย่างดี




<<สมาคมสโมสรนักลงทุนจัดอบรม “โครงการนำร่องเพื่อเตรียมความพร้อมในการตัดบัญชีวัตถุดิบแบบอิเล็กทรอนิกส์ด้วยระบบ RMTS-2011” เพื่อความสะดวก รวดเร็ว และลดขั้นตอนการทำงานทั้งในส่วนของบริษัทและสมาคม โดยมีความแม่นยำของข้อมูลที่เพิ่มมากขึ้น เนื่องจากการดึงข้อมูลการส่งออกจากกรมศุลกากรโดยตรง ส่งผลให้การตัดบัญชีวัตถุดิบนั้นสามารถทำได้รวดเร็ว ลดปัญหาและข้อผิดพลาดต่าง ๆ ในการตัดบัญชีวัตถุดิบ โดยสมาคมได้เชิญบริษัทที่พร้อมจะเข้าใช้งานตัดบัญชีวัตถุดิบด้วยระบบ RMTS-2011 กว่า 60 บริษัท เพื่อทำความเข้าใจในการใช้ระบบให้ถูกต้องและเป็นไปนิตศทางเดียวกัน โดยจัดขึ้นเมื่อวันที่ 3 มิถุนายน 2559 ณ สำนักงานกรุงเทพฯ




สมาคมสโมสรนักลงกุน

จัดการประชุมใหญ่สามัญประจำปี 2559

<<สมาคมสโมสรนักลงกุนจัดการประชุมใหญ่สามัญประจำปี 2559 เมื่อวันที่ 16 มิถุนายน 2559 ณ ห้องวิภาวดี บอลรูม A โรงแรมเซ็นทารา แกรนด์ แอท เซ็นทรัล พลาซ่า ลาดพร้าว กรุงเทพฯ เพื่อรายงานผลความสำเร็จของสมาคมในปี 2558 และนำเสนอแผนงานปี 2559 ให้แก่สมาชิกของสมาคมได้รับทราบ โดยมีคณะกรรมการสมาคม นำโดย นายจักษ์ชัย พาณิชพัฒน์ นายกสมาคม เป็นประธานการประชุม

โดยการประชุมในครั้งนี้ มีสมาชิกสมาคมเข้าร่วมกว่า 60 ราย เพื่อเข้ารับฟังและร่วมแสดงความคิดเห็น รวมถึงให้ข้อเสนอแนะในงานบริการต่าง ๆ ของสมาคม ซึ่งเป็นประโยชน์อย่างยิ่งสำหรับสมาคม เพื่อนำไปปรับปรุงและพัฒนางานบริการให้มีประสิทธิภาพ และสามารถรองรับการใช้งานของสมาชิกและผู้ใช้บริการในอนาคต 




<<สมาคมสโมสรนักลงกุนจัดสัมมนา เรื่อง **“เทคนิคการแก้ไขปัญหาและการตัดสินใจ (Problem Solving & Decision Making)”** โดยได้รับเกียรติจาก อาจารย์ธนศ เครือโสภณ ผู้เชี่ยวชาญด้านการพัฒนาทักษะภาวะผู้นำ เป็นวิทยากรบรรยายหัวข้อต่าง ๆ อาทิ ภาวะผู้นำและทัศนคติเชิงบวกในการแก้ไขปัญหาและการตัดสินใจ การวิเคราะห์บุคคลิกภาพที่มีผลต่อการแก้ไขปัญหาและการตัดสินใจ เทคนิคการวิเคราะห์สาเหตุของปัญหา เทคนิคการออกแบบความคิดและการแก้ไขปัญหาที่ดีที่สุด เครื่องมือในการวิเคราะห์ปัญหาและการตัดสินใจ ตลอดจนการติดตามและประเมินผล โดยจัดขึ้นเมื่อวันที่ 2 มิถุนายน 2559 ณ โรงแรม แกรนด์สุขุมวิท กรุงเทพฯ 





ก้าวสู่ความสำเร็จ...หลังได้รับการส่งเสริม BOI ครั้งที่ 2

<<สมาคมสโมสรนักลงทุนจัดกิจกรรม “Open House ก้าวสู่ความสำเร็จ ...หลังได้รับการส่งเสริม BOI” ครั้งที่ 2 เมื่อวันที่ 17 มิถุนายน 2559 ณ สมาคมสโมสรนักลงทุน สำนักงานกรุงเทพฯ โดยกิจกรรมนี้จัดขึ้นสำหรับ ผู้ได้รับส่งเสริมการลงทุนรายใหม่จาก BOI เพื่อให้ได้ทราบถึงข้อมูลต่าง ๆ เพื่อนำไปใช้ดำเนินการหลังได้รับการส่งเสริมการลงทุนแล้ว นอกจากนี้ผู้ใช้บริการยังได้รับทราบถึงงานบริการของสมาคม อาทิ งานบริการสั่งปล่อยเครื่องจักร (eMT Online) งานบริการสั่งปล่อยวัตถุดิบ (RMIS-2011) งานบริการ Counter Service & Call Center ซึ่งจะช่วยอำนวยความสะดวกแก่ผู้ใช้บริการรายใหม่ในการดำเนินการแทนในขั้นตอนต่าง ๆ เพื่อให้ธุรกิจสามารถดำเนินต่อเนื่องได้อย่างราบรื่น

และในช่วงท้ายของกิจกรรมยังได้นำเยี่ยมชมการปฏิบัติงานของพนักงานในพื้นที่ให้บริการชั้น 16 เพื่อให้ได้รับทราบถึงจุดให้บริการงานต่าง ๆ เมื่อบริษัทยื่นคำขอเพื่อนำเข้าและส่งออกวัตถุดิบ และการนำเข้าเครื่องจักรมายังสมาคม รวมถึงงานให้บริการอื่น ๆ เช่น งานสมาชิกและงานฝึกอบรม เป็นต้น 



คุณกฤตภาส สิมมา
Business Development
Section Manager
บริษัท แล อินเตอร์ จำกัด

Customer
Talk



“เป็นกิจกรรมที่ดีมาก เหมาะสำหรับบริษัทที่ยังไม่เคยมีความรู้หรือได้ร่วมกิจกรรมเกี่ยวกับการให้ความรู้ด้านการได้รับส่งเสริมการลงทุนจากที่ใดเลย ทำให้ได้รับความรู้เกี่ยวกับขั้นตอนวิธีการดำเนินการเป็นลำดับขั้นว่าควรต้องปฏิบัติอย่างไร

สิ่งที่ต้องการอยากให้กิจกรรมนี้มีเพิ่มเติม คืออยากให้มีการเพิ่มระยะเวลาเป็น 1 วัน เพราะยังมีข้อมูลที่น่าจะเพิ่มรายละเอียดแบบเจาะลึกในบางส่วน ซึ่งบริษัทที่ได้รับส่งเสริมการลงทุนจำเป็นต้องทราบ เพื่อจะได้นำไปปฏิบัติได้ถูกต้อง และที่สำคัญคือจะทำให้สามารถใช้งานระบบการสั่งปล่อยวัตถุดิบและเครื่องจักร (RMIS-2011 และ eMT Online) ได้ ซึ่งบางบริษัทจำเป็นต้องใช้งานระบบก่อนที่จะได้รับการอบรมขั้นตอนการใช้งานอย่างละเอียด แม้ว่าสมาคมจะมีบริการ Counter Service ที่บริการทำแทนให้บริษัทเป็นทางเลือกอีกช่องทาง ซึ่งมีประโยชน์มาก แต่ทางบริษัทก็จำเป็นต้องรู้ขั้นตอนเพื่อเป็นข้อมูลไว้เบื้องต้นเช่นกัน”

คุณกัมปนาท วงศ์พงษ์กุล
Managing Director
บจก. โฟร์ ตรีทอน คอร์ปอเรชั่น
บจก. โฟร์ ตรีทอน อินเตอร์เนชั่นแนล
บจก. โฟร์ ตรีทอน เอ็นเตอร์ไพรส์



“คิดว่ากิจกรรม Open House เป็นการเริ่มต้นที่ดีสำหรับบริษัทที่ได้รับส่งเสริมการลงทุน เพราะบางบริษัทได้รับบัตรส่งเสริมฯ ไป แต่ไม่ทราบข้อมูลขั้นตอนการดำเนินงานว่าจะทำอย่างไรต่อไป ซึ่งกิจกรรมนี้ทำให้บริษัทได้รับข้อมูลภาพรวมครอบคลุมในทุกด้าน ซึ่งบริษัทจะต้องนำข้อมูลเหล่านี้ส่งต่อให้บุคลากรที่เกี่ยวข้องกับงานด้านต่าง ๆ ได้นำไปทำงานต่อไป

สำหรับสิ่งที่อยากให้ปรับปรุง คือ ควรเพิ่มจำนวนบุคลากรของบริษัทที่ได้รับส่งเสริมใหม่ ให้สามารถเข้าร่วมกิจกรรม Open House ได้มากกว่า 1 คน อย่างน้อยประมาณ 2 คนขึ้นไป เพราะกิจกรรมนี้เกี่ยวข้องกับหลายส่วนงาน ดังนั้นควรจะให้บุคลากรที่ทำงานเกี่ยวข้องของบริษัทนั้น ๆ ได้มาเข้าร่วมพร้อมกัน เพื่อรับฟังข้อมูลที่เกี่ยวข้องกับส่วนงานของตนโดยตรง และนำกลับไปดำเนินงานได้ จะช่วยให้สามารถทำงานได้สะดวกและรวดเร็วขึ้น แต่หากเกิดปัญหาติดขัด หรือไม่เข้าใจในขั้นตอนใด ก็สามารถมาเข้าร่วมฝึกอบรมสัมมนา หรือโทรศัพท์สอบถามกับทางสมาคมได้อีกหนึ่งทางด้วย”



สมาคมสโมสรนักลงทุน ขอเชิญเข้าร่วมสัมมนา...

ทักษะสำคัญสำหรับ ผู้จัดการยุคใหม่

Essential Skills for Modern Managers



หัวข้อการสัมมนา

- ศักยภาพ ภาวะผู้นำ ทักษะคน EQ และบทบาทหน้าที่ความรับผิดชอบ
- วิเคราะห์บุคลิกภาพและคุณลักษณะที่ดีของผู้จัดการ/ผู้นำ
- การสื่อสารให้ทีมงานเข้าใจวิสัยทัศน์และเป้าหมายของงาน
- จิตวิทยาการบริหารและการสร้างแรงจูงใจทีมงาน
- การบริหารเวลาและการจัดลำดับความสำคัญของงาน
- การใช้งานอย่างมีประสิทธิภาพ
- การกระจายงาน และการมอบหมายงาน
- การติดตามและประเมินผลงานอย่างมีประสิทธิภาพ

วันพฤหัสบดีที่ 28 กรกฎาคม 2559

เวลา 8.30-16.00 น.

โรงแรมแกรนด์ สุขุมวิท กรุงเทพฯ

(สุขุมวิทซอย 6)

อาจารย์ธนศ เครือโสภณ

➤ วิทยากรผู้เชี่ยวชาญด้านการพัฒนาทักษะภาวะผู้นำ



เหมาะสำหรับ

ผู้บริหาร ผู้จัดการฝ่ายบริหารทรัพยากรบุคคล หัวหน้างาน ผู้รับผิดชอบฝ่ายการทรัพยากรบุคคล และผู้สนใจทั่วไป

อัตราค่าสัมมนา

ประเภท	อัตราค่าสัมมนา	Early Bird สมัครและชำระเงินก่อน วันที่ 13 ก.ค. 59
สมาชิก	3,745	3,210
บุคคลทั่วไป	4,815	4,280

* อัตราข้างต้นเป็นราคาต่อ 1 ท่าน

อัตรานี้รวมค่าเอกสาร อาหารว่าง อาหารกลางวัน และภาษีมูลค่าเพิ่ม

ค่าใช้จ่ายในการฝึกอบรมสามารถหักลดหย่อนภาษีได้ 200%

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม

แพนกวีนอกอบรมและบริการนักลงทุน

☎ 0 2936 1429 ต่อ 206 (คุณกาญจนา) โทรสาร 0 2936 1441-2

E-mail: kanjanac@ic.or.th หรือ www.ic.or.th



ทำอย่างไร ให้ลูกน้อง “รัก”

Member
Zone

ณัฐพงษ์ วัฒนไทยสวัสดิ์
nuttapongw@ic.or.th

หลายองค์กรอาจกำลังประสบกับปัญหานักงานลาออก HR หาคคนใหม่แทนยังไม่ได้ พนักงานที่เหลือต้องทำงานล้นมือจนเริ่มท้อสภาพจิตใจในการทำงาน ส่งผลกระทบต่อกำลังการผลิตที่ไม่สามารถผลิตสินค้าเพื่อส่งมอบให้ทันตรงต่อความต้องการของลูกค้าได้ ซึ่งอาจเชื่อมโยงไปถึงเสถียรภาพและความมั่นคงขององค์กร จึงนับเป็นหายนะที่องค์กรอาจจะต้องเผชิญได้ในอนาคต

ทั้งนี้จากการวิเคราะห์ข้อมูลของพนักงานที่ลาออก พบว่า ส่วนหนึ่งของสาเหตุที่สำคัญที่ทำให้พนักงานตัดสินใจลาออกนั้นมาจาก “หัวหน้างาน” บ้างก็ว่าความคิดและทัศนคติไม่ตรงกับหัวหน้างาน บ้างก็ว่าหัวหน้างานไม่เป็นตัวอย่างที่ดี และอื่น ๆ อีกหลากหลายเหตุผล

หากท่านเป็นหัวหน้างานและอาจจะกำลังเผชิญกับปัญหาเหล่านี้อยู่ ท่านจะทำเช่นไร?



1. ต้องมีความเป็นผู้นำ นั่นคือ ผู้นำจะต้องสามารถโน้มน้าวใจให้พนักงานได้บังคับบัญชาปฏิบัติตามแผนการดำเนินงานที่วางไว้ด้วยความเต็มใจและทำงานได้เต็มศักยภาพ ผู้นำต้องมีความกล้าในการตัดสินใจในเรื่องต่าง ๆ อย่างเด็ดขาด พุดจริง ทำจริง ปกป้องลูกน้อง กล้าพูด กล้าแสดงความคิดเห็นแทนลูกน้อง เป็นที่พึ่งพิงและเป็นที่ปรึกษาเมื่อเกิดปัญหา แสดงความรับผิดชอบต่อผลงานที่เกิดขึ้นจากสมาชิกในทีม หากผู้นำสามารถปฏิบัติได้ดังนี้ก็จะช่วยสร้างให้เกิดการยอมรับจากสมาชิกในทีมได้

2. มีความยุติธรรม ให้ความเสมอภาคและเท่าเทียมกัน ไม่เอนเอียงไปด้านใดด้านหนึ่ง เป็นผู้มีเหตุผล รู้จักแยกระหว่างเรื่องงานและเรื่องส่วนตัว รับฟังความคิดเห็นของคนในทีม และตัดสินใจโดยใช้มาตรฐานเดียวกันกับทุกคน

3. มีความรับผิดชอบ รับผิดชอบต่อการทำงานอย่างเคร่งครัด รับผิดและรับผิดชอบต่อผลงานต่าง ๆ ที่เกิดขึ้น เอาใจใส่และช่วยเหลือสมาชิกทีม และปฏิบัติงานอย่างเต็มกำลังความสามารถ

4. ทำงานเป็นระบบ สามารถกำหนดขั้นตอน และวิธีการทำงานได้อย่างเหมาะสม สอดคล้องกับการปฏิบัติงานจริง โดยคำนึงถึงสภาพแวดล้อมและปัจจัยต่าง ๆ ที่เกี่ยวข้องกับการทำงานทั้งหมดได้อย่างถูกต้องและเหมาะสม มีการวางแผนการทำงาน การสั่งงาน การติดตามงาน การรายงาน การแก้ไขปัญหา รวมถึงสร้างมาตรฐานในการทำงานให้พนักงานในทีม มีระบบงานที่เป็นปัจจุบันมีความทันสมัย และเมื่อจะเปลี่ยนแปลงระบบงาน จะต้องแจ้งพนักงานให้รับทราบ

5. มีความสามารถในการแก้ไขปัญหา สามารถจัดการกับสิ่งผิดปกติหรือข้อบกพร่องต่าง ๆ เพื่อลดการสูญเสียที่อาจตามมาภายหลัง แก้ไขปัญหาได้ตรงจุด ตรงต้นตอของปัญหาในระยะเวลาที่รวดเร็ว และปัญหานั้นจะต้องไม่เกิดขึ้นซ้ำ ๆ และวิธีการแก้ปัญหาจะต้องไม่สร้างให้เกิดปัญหาอื่น ๆ ขึ้นตามมาอีก ไม่ปกปิดปัญหา ซึ่งหากรู้ว่าปัญหาอาจเกิดขึ้นควรหาทางป้องกันไว้ก่อน แต่หากเมื่อเกิดปัญหาขึ้นแล้ว ควรรับฟังแนวทางการแก้ไขปัญหาของสมาชิกทีมและแก้ไขปัญหาขึ้นไปพร้อม ๆ กัน



6. เปิดใจรับฟังความเห็น ยอมรับในความแตกต่างของแต่ละบุคคล รวมทั้งเปิดกว้างทางความคิดเพื่อให้เกิดการระดมสมองและสามารถดำเนินการไปสู่เป้าหมายที่ตั้งไว้

7. ให้ความช่วยเหลือและสนับสนุน มีความจริงใจ และให้ความช่วยเหลือด้วยความเต็มใจ รวมทั้งสนับสนุนให้พนักงานในทีมมีความเจริญก้าวหน้าในด้านต่าง ๆ ด้วย

8. พัฒนาสมาชิกในทีม ปรับปรุงและเพิ่มพูนศักยภาพของทีม ให้มีประสบการณ์และทักษะในด้านต่าง ๆ เพื่อให้ทุกคนสามารถปฏิบัติหน้าที่ได้เต็มกำลัง และมีความก้าวหน้ามากขึ้น หัวหน้างานจะต้องรู้จักอ่อนจุดแข็งของแต่ละคน เพื่อให้เกิดการพัฒนาได้ตรงจุดและเหมาะสมกับแต่ละคน

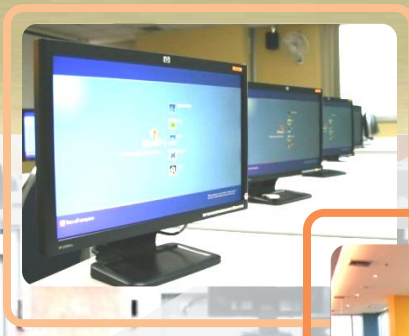
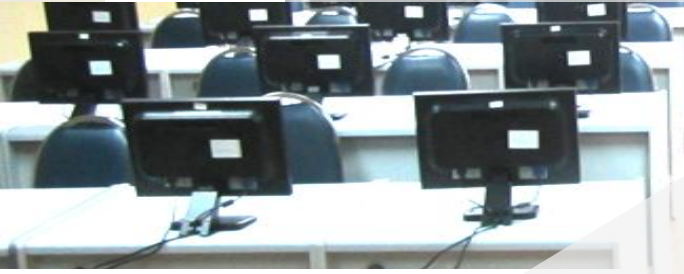


9. มีความคิดสร้างสรรค์ ในการปรับปรุงงาน และพัฒนางานในแนวทางที่ถูกต้องและดีขึ้นกว่าเดิม เปิดรับฟังแนวคิดใหม่ ๆ ของทีมงาน เพราะอาจจะเป็นประโยชน์ต่อการพัฒนาระบบงานในอนาคต

10. ไม่ถือตัวและให้เกียรติซึ่งกันและกัน เคารพในสิทธิของผู้อื่น โดยคำนึงถึงกฎ ระเบียบ มารยาท ขนบธรรมเนียมประเพณี เอาใจเขามาใส่ใจเรา และให้ความสนิทสนมเป็นกันเอง เพื่อสร้างให้เกิดความไว้วางใจ

เมื่อหัวหน้างานประพฤติและดำเนินงานตามหลักคุณธรรมและจริยธรรมแล้ว เชื่อว่าร้อยทั้งร้อย ไม่มีลูกน้องหรือผู้ใต้บังคับบัญชาคนใดไม่รักหรือไม่อยากร่วมงานด้วยอย่างแน่นอน ทั้งนี้ลูกน้องหรือสมาชิกในทีมเองก็ต้องปฏิบัติตามภายใต้กฎระเบียบและหลักคุณธรรม จริยธรรม ที่ดีดังกล่าวด้วยเช่นเดียวกัน ในการนี้สมาคมสโมสรถูกขุนจะจัดอบรมในหัวข้อ **“ผู้จัดการยุคใหม่”** ในวันพฤหัสบดีที่ 28 กรกฎาคม 2559 เวลา 09.00-16.00 น. ณ โรงแรมแกรนด์สุขุมวิท สนใจสามารถสอบถามข้อมูลเพิ่มเติมได้ที่ โทร 0 2936 1429 ต่อ 206 (คุณกาญจนา) ต่อ 210 (คุณนรเศรษฐ์)





Computer Lab for Rent

บริการให้เช่าห้องปฏิบัติการคอมพิวเตอร์

สมาคมสโมสรนักลงทุน

เปิดให้บริการห้องปฏิบัติการคอมพิวเตอร์ ณ อาคารทีพีแอนด์ที ชั้น 12 ด้วยเครื่องคอมพิวเตอร์ที่ทันสมัยและมีประสิทธิภาพที่สามารถรองรับการฝึกอบรมและพัฒนาทักษะความรู้ด้านคอมพิวเตอร์ให้กับหน่วยงานที่สนใจด้วยราคาสุดประหยัด



- LCD Projector
- เครื่องเสียงพร้อมไมโครโฟน
- อินเทอร์เน็ต 1 Gbps (LAN)
- ที่จอดรถภายนอกอาคาร (ตลอดวัน)
- Coffee break zone

อัตราค่าบริการ

	จำนวน/เครื่อง	ราคา/บาท
อัตราค่าบริการ ครึ่งวัน (เหมา)	20	4,500
	30	6,000
	45	7,500

	จำนวน/เครื่อง	ราคา/บาท
อัตราค่าบริการ เต็มวัน (เหมา)	20	6,500
	30	9,000
	45	12,000

หมายเหตุ:

1. ราคาดังกล่าวยังไม่รวมภาษีมูลค่าเพิ่ม
2. ราคาดังกล่าวเป็นราคาวันทำการ (จันทร์-ศุกร์ เวลา 08.00-17.00 น.)
3. ค่าบริการในวันเสาร์-อาทิตย์ และวันหยุดของสมาคม
ครึ่งวันเพิ่ม 2,000 บาท / เต็มวันเพิ่ม 3,000 บาท
4. นอกเวลา เพิ่มชั่วโมงละ 500 บาท / กรณียเพิ่มเครื่อง เครื่องละ 300 บาท
5. ที่จอดรถภายในอาคารฟรี 1 ชม. / คับ (ถัดไป ชม. ละ 20 บ. / คับ)
6. อนุญาตให้นำอาหารว่างและอาหารกล่องเข้ามารับประทานได้

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม

0 2936 1429 ต่อ 212 e-mail: isc@ic.or.th www.ic.or.th



INSPIRE MY
WORK

อารมณ์แห่ง สีสัน พลังที่มองไม่เห็น

เส้าหลิน

ท่านเคยแปลกใจหรือไม่ว่า “ทำไมภาพบางภาพ โทนสีบางสี ถึงทำให้เรามีอารมณ์ร่วมและคล้อยตามไปกับสิ่งที่ได้เห็น” บางครั้งทำให้เกิดความรู้สึกสบาย สงบ หรือ แม้แต่โกรธ หดหู่ และซึมเศร้า สิ่งต่าง ๆ เหล่านี้ถือว่าเป็น อิทธิพลของสีที่ได้จากการมองเห็น ผ่านการรับรู้ของสมองจนเกิดเป็นความคิด ความรู้สึก และปฏิกิริยาทางอารมณ์ในการตอบสนอง บางครั้งความเครียดอาจเกิดขึ้นจากปัญหาอุปสรรครอบด้าน “สี” จึงเป็นสิ่งที่สามารถช่วยบรรเทาจิตใจให้เกิดความคิดใหม่ ๆ ในการฟันฝ่าความยากลำบากไปได้แบบสบาย ๆ

“สี” กับความสัมพันธ์ด้านอารมณ์

“สี” มีความเกี่ยวข้องกับการดำเนินชีวิตประจำวันของเราตั้งแต่ตื่นไปจนถึงหลับ ไม่ว่าจะเป็นการเลือกใช้สีของเครื่องใช้ ยานพาหนะ ที่อยู่อาศัย วัฒนธรรม ประเพณีต่าง ๆ ตลอดจนถึงเรื่องของความเชื่อและโชคลาง

แล้ว “อารมณ์” เกี่ยวข้องอะไรกับ “สี”

ก่อนอื่นต้องถามทุกท่านว่า “เคยหรือไม่ เมื่ออยากผ่อนคลายอารมณ์ด้วยการไปเที่ยวทะเล เดินป่า แช่น้ำเย็นในน้ำตก หรือจะเข้านอนเซ็นโกลถึงญี่ปุ่น ล้วนพบเจอสีสันที่หลากหลายแตกต่างกันออกไป เช่น ทะเลสีฟ้าคราม น้ำตกใสสีเขียวอ่อน หรือบ่อนอนเซ็นที่มีสีเทาดำพร้อมไอควันอันอบอุ่นที่แสนผ่อนคลาย สิ่งต่าง ๆ เหล่านี้ส่งผลให้อารมณ์นั้นเปลี่ยนแปลงไป ซึ่งอารมณ์มีองค์ประกอบสำคัญ 3 ประการ คือ

1. ด้านสรีระ (Physiological dimension)

หมายถึง การเปลี่ยนแปลงต่าง ๆ ทางร่างกายที่จะต้องเกิดขึ้นควบคู่กับปฏิกิริยาทางอารมณ์ เช่น หัวใจเต้นเร็ว เหงื่อออกตามร่างกาย หรือใบหน้าร้อนผ่าว เป็นต้น อารมณ์ที่ก่อให้เกิดการเปลี่ยนแปลงทางสรีระได้มากที่สุดคือ อารมณ์กลัวและอารมณ์โกรธ อารมณ์กลัวจะก่อให้เกิดการหลั่งของฮอโมน แอดรีนาลินจากต่อม

ส่วนอารมณ์โกรธ จะก่อให้เกิดการหลั่งของฮอโมน นอร์แอดรีนาลิน (Noradrenalin)



2. ด้านการนึกคิด (Cognitive dimension)

หมายถึง การมีปฏิกิริยาทางจิตใจที่เกิดขึ้นต่อสถานการณ์ที่กำลังเป็นอยู่และเกิดเป็นอารมณ์ขึ้นมา เช่น ชอบกับไม่ชอบ หรือ ถูกใจกับไม่ถูกใจ เป็นต้น

3. การมีประสบการณ์ (Experiential dimension)

หมายถึง การเรียนรู้ที่เกิดขึ้นภายในจิตใจของแต่ละบุคคลซึ่งจะมีความแตกต่างกันไป

ซึ่งจากงานวิจัยพบว่า สัมผัสต่อมนุษย์ในรูปแบบเฉพาะตัวสามารถวัดและทำนายได้ โดยตามความเป็นจริงแล้วแต่ละคนล้วนมีสีที่ตนชื่นชอบและไม่ชื่นชอบแตกต่างกันออกไป อาจเนื่องด้วยปัจจัยต่าง ๆ มากมาย อาทิ อายุ เพศ เชื้อชาติ ระดับในสังคม



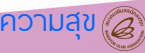
โดยผลจากการศึกษาประชากรในเมือง Wellington ประเทศ New Zealand พบว่า ยิ่งเรามีโอกาสได้เห็นหรืออยู่ในที่โล่งสีฟ้า (blue space) โดยเฉพาะทะเลมากเท่าใด จะช่วยสร้างความสัมพันธ์ต่อการมีสุขภาพจิตที่ดี แม้จะเป็นงานวิจัยที่น่าสนใจ แต่ก็ยังคงต้องมีการศึกษาต่อเนื่อง เพราะความเครียดที่ลดลงเมื่อได้มองเห็นหรืออยู่ใกล้ที่โล่งสีฟ้า อาจไม่ได้มาจากแค่ "การมองเห็น" แต่อาจเป็นผลจาก "เสียงที่เราได้ยินเมื่ออยู่ใกล้ทะเล" หรือแม้แต่ "กลิ่นที่สดชื่น" ของทะเลด้วยก็ได้

นอกจากนี้ งานวิจัยไม่พบว่า "ที่โล่งสีเขียวจะมีความสัมพันธ์แบบเดียวกับที่โล่งสีฟ้า" ซึ่งตรงข้ามกับงานวิจัยจาก Harvard ที่พบว่า "การอยู่อาศัยหรืออยู่ใกล้ ๆ ที่โล่งสีเขียว ช่วยส่งเสริมให้มีอายุยืนและมีสุขภาพจิตที่ดีได้"

ซึ่งผลการศึกษาจาก Harvard School of Public Health ที่ติดตามชีวิตพยาบาลจำนวน 108,630 คน ตลอดช่วงปี 2000-2008 โดยอาศัยข้อมูลที่อยู่อาศัยจากดาวเทียม พบว่า คนที่มีโอกาสได้มองเห็นหรือได้อยู่ท่ามกลางพื้นที่สีเขียวบ่อย ๆ จะมีความสัมพันธ์กับการมีสุขภาพจิตที่ดี ทั้งในส่วนของการมีภาวะซึมเศร้า ภาวะวิตกกังวล รวมถึงความเครียดที่ต่ำกว่า และคนที่อยู่อาศัยในเขตที่มีพื้นที่สีเขียวหนาแน่นจะมีความสัมพันธ์กับการมีอายุยืนนานกว่าคนทั่วไป

ผู้วิจัยยังพบว่า ผู้หญิงที่อาศัยในเขตพื้นที่สีเขียวจะมีโอกาสเสียชีวิตจากโรคในระบบทางเดินหายใจน้อยกว่าคนที่อยู่ในพื้นที่ที่ไม่มีสีเขียวถึงร้อยละ 34 และผู้หญิงที่อาศัยในพื้นที่สีเขียวจะมีความเสี่ยงต่อการเสียชีวิตด้วยโรคมะเร็งต่ำกว่ากลุ่มที่ไม่มีพื้นที่สีเขียวถึงร้อยละ 13 โดยงานวิจัยชิ้นนี้ไม่ได้บอกให้ต้องอพยพไปอยู่ในป่าเพื่อจะได้มีชีวิตที่ยืนนาน เพราะร้อยละ 84 ของกลุ่มตัวอย่างล้วนอาศัยอยู่ในตัวเมือง แต่แค่ได้อยู่ในส่วนเล็ก ๆ หลังบ้าน หรือสวนสาธารณะที่มีต้นไม้รายล้อมเป็นเวลาสั้น ๆ แต่สม่ำเสมอ ก็สามารถช่วยให้มีสุขภาพจิตที่ดีได้

ดังนั้น จะเห็นได้ว่าการที่ท่านสามารถประยุกต์นำความรู้เรื่องจิตวิทยาของสี (Color Psychology) ไปใช้ใน ชีวิตประจำวัน หรือแม้แต่แต่สร้างความได้เปรียบในการประกอบอาชีพ โดยนำองค์ประกอบด้านอารมณ์มา เชื่อมต่อกับสีสัน ย่อมถือเป็นสิ่งที่ช่วยผลักดัน เสริมสร้างพลังกายและพลังใจในการก้าวข้ามอุปสรรคได้อย่างมีความสุข



อ้างอิงจาก: คลินิกสุขภาพจิตนายแพทย์ธงยา




สมาคมสโมสรนักलगุณ ขอเชิญเข้าร่วมสัมมนา...

กฎว่าด้วยถิ่นกำเนิดสินค้า Rule of Origin

อังคารที่ 12 กรกฎาคม 2559 เวลา 8.30-16.00 น. ณ โรงแรมอมารี ดอนเมือง กรุงเทพฯ

Think about it



“อุปสรรคด้านแรก
ที่ทุกคนต้องเจอ คือ ตัวเราเอง
ถ้ามีวแต่คิดอย่างเดียว
คงไม่ได้ทำ” 

ดร.สมไทย วงษ์เจริญ

ประธานกรรมการโรงงานคัดแยกขยะเพื่อรีไซเคิล วงษ์ พาณิชย์

ที่มา >> <http://www.thaifranchisecenter.com/quotes/show.php?id=151>

ภาพจาก >> <http://www.wongpanit.com/wpnew/images/1289387087.jpg>



สมาคมสโมสรนักลงทุน ขอเชิญเข้าร่วมสัมมนา...

การบริหาร
การจัดซื้อ
จัดเก็บ
และจัดส่ง



Join Now

สมัครสมาชิกจดหมายข่าว ICN

คลิก www.ic.or.th โดยไม่เสียค่าใช้จ่าย

สอบถามข้อมูลเพิ่มเติม โทร 0 2936 1429 ต่อ 209, 211

โทรสาร 0 2936 1529





IN-HOUSE TRAINING

- ประหยัดค่าใช้จ่าย
- ติช่นเนื้อหาเฉพาะองค์กร

หลักสูตรด้านการส่งเสริมการลงกน

ชื่อหลักสูตร	จำนวน (วัน)	ค่าธรรมเนียมการจัดฝึกอบรม	
		25 ท่าน	35 ท่าน
1 ข้อควรรู้เกี่ยวกับการส่งเสริมการลงกน	1 วัน	32,000	35,000
2 วิธีการขอเปิดดำเนินการ สำหรับกิจการที่ได้รับส่งเสริมการลงกน	1 วัน	32,000	35,000
3 วิธีปฏิบัติเกี่ยวกับเครื่องจักรและอุปกรณ์ สำหรับกิจการที่ได้รับส่งเสริมการลงกน	1 วัน	32,000	35,000
4 วิธีปฏิบัติเกี่ยวกับส่วนสูญเสยวัตถุดิบ สำหรับกิจการที่ได้รับส่งเสริมการลงกน	1/2 วัน	23,000	25,000
5 วิธีปฏิบัติเกี่ยวกับวัตถุดิบและวัสดุจำเป็น สำหรับกิจการที่ได้รับส่งเสริมการลงกน	1 วัน	32,000	35,000

หมายเหตุ :

- อัตรารวมค่าวิทยากร เอกสารการฝึกอบรม ค่าเดินทาง และค่าดำเนินการ
- **ไม่รวม**ภาษีมูลค่าเพิ่ม 7% และค่าที่พัก (ถ้ามี)
- **อัตราค่าธรรมเนียมเฉพาะการจัดฝึกอบรมในพื้นที่กรุงเทพฯ และปริมณฑล เฉพาะวันทำการ (จันทร์-ศุกร์) เท่านั้น**
- อัตราค่าธรรมเนียมที่ระบุในเอกสาร อาจมีการเปลี่ยนแปลงตามความเหมาะสม ขึ้นอยู่กับรูปแบบการฝึกอบรม จำนวนผู้เข้าอบรม จำนวนวัน รายละเอียดเพิ่มเติมของเนื้อหา และอื่นๆ
- สมาคมขอสงวนสิทธิ์ห้ามบันทึกภาพและ/หรือเสียงในการอบรมทุกหลักสูตรทุกกรณี
- ค่าใช้จ่ายในการฝึกอบรมสามารถหักลดหย่อนภาษีได้ **200%**

สอบถามรายละเอียดเพิ่มเติม





หลักสูตรด้านศุลกากร และอื่น ๆ

ชื่อหลักสูตร		จำนวน (วัน)	ค่าธรรมเนียมการจัดฝึกอบรม	
			25 ท่าน	35 ท่าน
1	เกณฑ์การคำนวณกำไรสุทธิทางบัญชี VS ภาษีอากร พร้อมการจัดทำงบการเงินสำหรับกิจการที่ได้รับการส่งเสริมการลงทุน	1	40,000	43,000
2	กฎหมายศุลกากรและวิธีการจัดเก็บภาษีอากร	1	40,000	43,000
3	สิทธิประโยชน์ศุลกากรภายใต้ AEC	1	40,000	43,000
4	สิทธิประโยชน์ทางภาษีอากรด้านเขตปลอดอากร (Free Zone) และเขตประกอบการเสรี (I-EA-T Free Zone)	1	40,000	43,000
5	กฎว่าด้วยถิ่นกำเนิดสินค้า (Rules of Origin)	1	40,000	43,000
6	พิธีการทางศุลกากรระบบใหม่และสิทธิประโยชน์ทางภาษีอากรระบบอิเล็กทรอนิกส์	2	78,000	85,000
7	การตรวจสอบหลังการตรวจปล่อย ความผิด และการดำเนินคดีศุลกากร (Post Review Post Audit Investigation Audit)	1	47,000	50,000
8	การจัดเตรียมเอกสารเพื่อการค้าระหว่างประเทศ และ Incoterm2010	1	45,000	48,000
9	ระบบการวางแผนจัดซื้อ	1	51,000	54,000
10	การบริหารการจัดซื้อ จัดเก็บ และจัดส่ง	1	45,000	48,000
11	เทคนิคการจัดระบบบริหารคลังสินค้า	1	45,000	48,000

และอีกหลากหลายหลักสูตร เพื่อพัฒนาองค์กร และบุคลากร

- หลักสูตรด้านบริหารการผลิต อาทิ 5ส TPM TQM Kaizen
- หลักสูตรด้านบัญชี และภาษี
- หลักสูตรด้านการนำเข้า-ส่งออก
- หลักสูตรด้านกฎหมาย อาทิ กฎหมายเพื่อการค้าระหว่างประเทศ
- หลักสูตรด้านโลจิสติกส์และซัพพลายเชน
- หลักสูตรด้านบริหารจัดการองค์กร (Management)
- หลักสูตรด้านการบริหารทรัพยากรบุคคล (Manpower)
- หลักสูตรด้านการตลาด (Marketing)
- ฯลฯ



วันสัมมนา	ชื่อหลักสูตร	สถานที่จัด	วิทยากร	อัตราค่าสัมมนา	
				สมาชิก	บุคคลทั่วไป
หลักสูตรส่งเสริมการลงทุน					
2 ก.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	วิธีเปิดดำเนินกิจการสำหรับกิจการที่ได้รับส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 3/2559	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI	2,675	3,745
9 ก.ค. 2559 (09.00 - 17.00 น.)	วิธีปฏิบัติเกี่ยวกับเครื่องจักรและอุปกรณ์สำหรับกิจการที่ได้รับส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 6/2559	ห้องอบรมคอมพิวเตอร์ ชั้น 12 สมาคมสโมสรนักลงทุน (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI และ สมาคมสโมสรนักลงทุน	2,675	3,745
23 ก.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	วิธีปฏิบัติเกี่ยวกับวัตถุดิบและวัสดุจำเป็นสำหรับกิจการที่ได้รับส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 5/2559	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI	3,210	3,745
24 ก.ค. 2559 (09.00 - 12.00 น.)	การใช้สิทธิและประโยชน์ยกเว้นภาษีเงินได้นิติบุคคลสำหรับกิจการที่ได้รับส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 2/2559	โรงแรม เซ็นทารา แกรนด์ เซ็นทรัลพลาซ่า ลาดพร้าว กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI	1,605	1,926
29 - 31 ก.ค. 2559 (09.00 - 17.00 น.)	วิธีปฏิบัติหลังได้รับการส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 4/2559 (รับวุฒิบัตร)	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI และ สมาคมสโมสรนักลงทุน	5,350	6,420
6 ส.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	ข้อควรระวังเกี่ยวกับการส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 4/2559	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI	2,675	3,745
20 ส.ค. 2559 (09.00 - 17.00 น.)	วิธีปฏิบัติเกี่ยวกับเครื่องจักรและอุปกรณ์สำหรับกิจการที่ได้รับส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 7/2559	ห้องอบรมคอมพิวเตอร์ ชั้น 12 สมาคมสโมสรนักลงทุน (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI และ สมาคมสโมสรนักลงทุน	2,675	3,745
27 ส.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	วิธีปฏิบัติเกี่ยวกับวัตถุดิบและวัสดุจำเป็นสำหรับกิจการที่ได้รับส่งเสริมการลงทุน ครั้งที่ 6/2559	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI	3,210	3,745
27 ส.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	หลักเกณฑ์และปัญหาการใช้สิทธิและประโยชน์ที่ได้รับตาม พ.ร.บ. ส่งเสริมการลงทุน	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI	2,675	3,745

หลักสูตรการบริหารจัดการ					
2 ก.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	สิทธิประโยชน์ทางภาษีอากรด้านเขตปลอดอากร (Free Zone) และเขตประกอบการเสรี (I-EA-T Free Zone)	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจากกรมศุลกากร	2,675	3,745
9 - 10 ก.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	พิธีการทางศุลกากรระบบใหม่และสิทธิประโยชน์ทางภาษีอากรระบบอิเล็กทรอนิกส์ (e-Customs & e-Tax Incentive)	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจากกรมศุลกากร	4,815	5,885
12 ก.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	กฎว่าด้วยถิ่นกำเนิดสินค้า (Rules of Origin)	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจากกรมศุลกากร	2,675	3,745
14 ก.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	กลยุทธ์การชำระเงินการค้าระหว่างประเทศประชาคมเศรษฐกิจอาเซียน (AEC) เพื่อการส่งออกและนำเข้า	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	คุณพิชชาญ พัทธกิจศักดิ์เสรี	3,210	4,280
27 ก.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	การบริหารการจัดซื้อ จัดเก็บ และจัดส่ง	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	คุณกมลทิพย์ จันทรนิส	2,675	3,745
28 ก.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	ทักษะสำคัญสำหรับผู้จัดการยุคใหม่ (Essential Skills for Modern Managers)	โรงแรม แกรนด์สุโขทัย กรุงเทพฯ (ถนนสุขุมวิท ซอย 6)	คุณเรนท ครือโสภณ	3,745	4,815
2 ส.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	ความเสี่ยงในการทำ L/C และการป้องกัน (L/C Fraud & Protection)	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	คุณบุญเลิศ สุภาพา	2,675	3,745
6 ส.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	พิทาคัดราคาผลการอาร์โมในอาเซียน ฉบับปี 2012	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจากกรมศุลกากร	2,675	3,745
16 ส.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	INCOTERMS®2010 ัจฉินคัมภีร์ทางการค้าระหว่างประเทศ	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	คุณจิรัช ปิยะพงษ์	2,675	3,745
19 ส.ค. 2559 (13.00 - 16.30 น.)	การยื่นแบบและการคำนวณภาษีเงินได้นิติบุคคลครั้งปี (ก.จ.ค. 51) สำหรับกิจการที่ได้รับส่งเสริมการลงทุน (อยู่ระหว่างการขออนุมัติ CPD&CPA)	โรงแรม เซ็นทารา แกรนด์ เซ็นทรัลพลาซ่า ลาดพร้าว กรุงเทพฯ	คุณเบ็ญจ แสงเนน	1,605	1,926
23 - 24 ส.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	กฎหมายการค้าระหว่างประเทศ	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	ดร.อิทธิกร จำเริญ, ผ.ดร.ไพฑูริย์ เอกเจริญรศ.พิศุขประมวล จันทรชีวะ	4,815	5,885
27 - 28 ส.ค. 2559 (09.00 - 16.30 น.)	เทคนิคการจัดทำบัญชีต้นทุนสำหรับธุรกิจอุตสาหกรรม (อยู่ระหว่างการขออนุมัติ CPD&CPA)	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	รศ.ดร.พรรณนิภา สอดธรรมะ	5,350	6,420
30 ส.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	สิทธิพิเศษทางภาษีศุลกากรกับเขตการค้าเสรี FTA	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจากกรมศุลกากร	2,675	3,745

หลักสูตรการใช้งานระบบ RMTS-2011 และ eMT online					
10 ก.ค. 2559 (09.00 - 17.00 น.)	วิธีเตรียมข้อมูลงานสิทธิประโยชน์สำหรับเครื่องจักรด้วยระบบอิเล็กทรอนิกส์ (eMT online) ครั้งที่ 6/2559	ห้องอบรมคอมพิวเตอร์ ชั้น 12 สมาคมสโมสรนักลงทุน (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI และ สมาคมสโมสรนักลงทุน	1,605	2,675
24 ก.ค. 2559 (09.00 - 17.00 น.)	วิธีการส่งปล่อยและตัดบัญชีวัตถุดิบด้วยระบบคอมพิวเตอร์ (RMTS-2011) ครั้งที่ 5/2559	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก สมาคมสโมสรนักลงทุน	1,605	2,675
25 ก.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	วิธีการส่งปล่อยและตัดบัญชีวัตถุดิบด้วยระบบ IC Online System ครั้งที่ 5/2559	ห้องอบรมคอมพิวเตอร์ ชั้น 12 สมาคมสโมสรนักลงทุน (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก สมาคมสโมสรนักลงทุน	1,070	1,070
21 ส.ค. 2559 (09.00 - 17.00 น.)	วิธีเตรียมข้อมูลงานสิทธิประโยชน์สำหรับเครื่องจักรด้วยระบบอิเล็กทรอนิกส์ (eMT online) ครั้งที่ 7/2559	ห้องอบรมคอมพิวเตอร์ ชั้น 12 สมาคมสโมสรนักลงทุน (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก BOI และ สมาคมสโมสรนักลงทุน	1,605	2,675
28 ส.ค. 2559 (09.00 - 17.00 น.)	วิธีการส่งปล่อยและตัดบัญชีวัตถุดิบด้วยระบบคอมพิวเตอร์ (RMTS-2011) ครั้งที่ 6/2559	โรงแรม อมารี คอนโดเมือง กรุงเทพฯ ๙ (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก สมาคมสโมสรนักลงทุน	1,605	2,675
29 ส.ค. 2559 (09.00 - 16.00 น.)	วิธีการส่งปล่อยและตัดบัญชีวัตถุดิบด้วยระบบ IC Online System ครั้งที่ 6/2559	ห้องอบรมคอมพิวเตอร์ ชั้น 12 สมาคมสโมสรนักลงทุน (ถนนวิภาวดีรังสิต)	วิทยากรจาก สมาคมสโมสรนักลงทุน	1,070	1,070

หมายเหตุ อัตราค่าสัมมนานี้รวมภาษีมูลค่าเพิ่มแล้ว



สนใจสำรองที่นั่งเข้าร่วมสัมมนาได้ที่ คุณวิลาสินี หรือ คุณกาญจนา
 แผนกฝึกอบรมและบริการนักลงทุน โทรศัพท์ 0-2936-1429 ต่อ 205, 206 โทรสาร 0-2936-1441-2
 E-mail : is-investor@ic.or.th หรือ ดูรายละเอียดเพิ่มเติมได้ที่ www.ic.or.th